

УДК 34 DOI: 10.14451/2.179.109

Перспективы развития особых экономических зон в Российской Федерации

© 2023 **Асеев Дмитрий Владимирович**

кандидат социологических наук. Самарский государственный экономический университет. Самара (Россия).

E-mail: dv.aseev@ya.ru

© 2023 **Цельникер Григорий Феликсович**

кандидат юридических наук. Самарский государственный экономический университет. Самара (Россия).

E-mail: grigorij-celniker@ya.ru

Ключевые слова: особая/специальная/свободная экономическая зона, предпринимательская деятельность, налоговые и таможенные преференции.

В данной статье анализируется процесс становления особых экономических зон в мире, осуществляется условное разделение всего процесса на четыре составляющих, которые позволяют в совокупности сформировать представление об условиях, в которых осуществлялось развитие ОЭЗ, и проблемах, с которыми столкнулся институт особых экономических зон по мере своего преобразования. Рассматривается реализация и правовое регулирование особых экономических зон в РФ и её предшественниках, а также исследуются современное состояние ОЭЗ РФ и их дальнейший вектор движения.

Специальные экономические зоны являются важнейшим элементом современной международной экономической интеграции, позволяющим ускорить финансовый оборот как внутри страны, так и за её пределами, реализовать обмен технологиями и ресурсами, а также установить важнейшие экономические отношения между странами. Особые экономические зоны прошли длинный исторический путь развития, прежде чем сформироваться в «готовый продукт», который известен нам сегодня. Анализируя процесс их создания и дальнейшего функционирования, можно выделить четыре ключевых

этапа их становления [2]:

1. Первый этап формирования свободных экономических зон: Небольшой греческий остров Делос можно считать первой исторически-зафиксированной особой экономической зоной. В 166 году до нашей эры римляне превратили остров в свободный порт – для купцов, приезжавших для осуществления торговли на данной территории, действовало освобождение от уплаты налогов и пошлин. Целью создания такой свободной экономической зоны по-

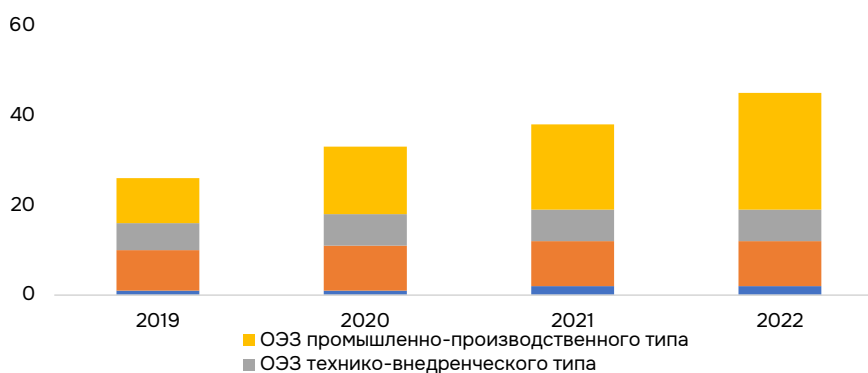


Рис. 1. Количество единиц особых экономических зон на территории РФ за 2019–2022 гг.

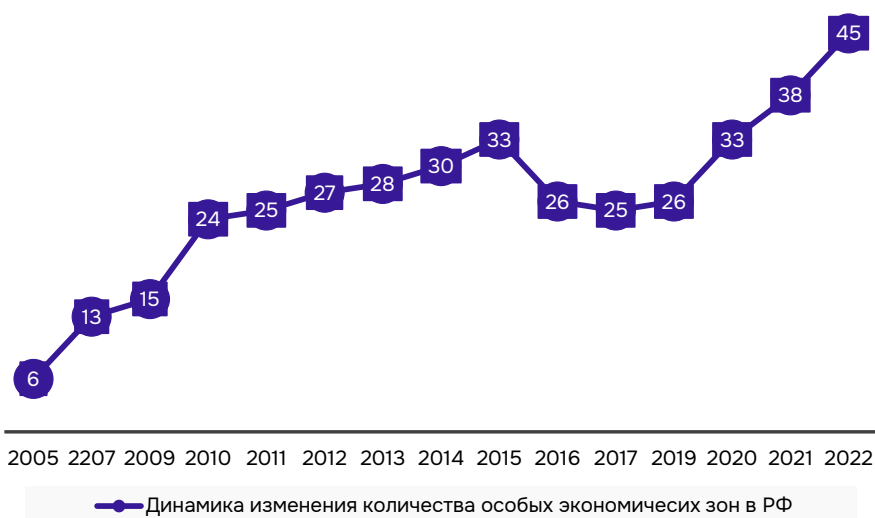


Рис. 2. Динамика изменения количества особых экономических зон.

служило стремление со стороны римлян нанести ущерб торговле своего бывшего союзника Родоса. В дальнейшем остров был подарен Афинам, но сложившийся особый экономический режим на нём сохранился без изменений. Так, кроме геополитических целей, римляне смогли реализовать цели экономические, осуществляя беспошлинную торговлю на острове с купцами из других стран. Создание данного порта поспособствовало развитию стабильных торговых отношений между Востоком и Западом, и в скором времени остров Делос стал крупнейшим рынком работорговли, местом торговли благовониями, специями и зерном.

К первому этапу развития особых экономических зон также относится создание в 1547 году

в Италии зоны свободной торговли. В городе Ливорно была законодательно закреплена система, по которой купцы могли осуществлять торговую деятельность с полным освобождением от уплаты налогов и сборов. Последствием успешной реализации данного механизма взаимодействия между торговцами и государством послужило открытие новых зон, на которых действовали налоговые освобождения, в других портах Италии, а в дальнейшем и в портах иных европейских стран.

Кроме налоговых преференций особой популярностью в средние века удостоились и различные освобождения от уплаты таможенных сборов. Так, для повышения эффективности экономического взаимодействия между странами территории некоторых крупных портовых горо-

Таблица 1. Сводная таблица по налоговым преференциям каждого типа ОЭЗ.

Налоги/льготы	ОЭЗ ППТ	ОЭЗ ТВТ	Портовые ОЭЗ	ТРТ ОЭЗ	Общая ставка
Налог на прибыль	2–15,5%	2–15,5%	2%	0–15,5%	20%
НДС	20% 0% ¹	20% 0% ¹	20% 0% ¹	20%	20%
Налог на имущество	0% На срок до 10–12 лет	0% На срок до 10 лет	0% На срок до 15 лет	0% На срок до 10 лет	2,20%
Земельный налог	0% На срок до 10 лет	0% На срок до 10 лет	0% На срок до 15 лет	0% На срок до 5 лет	1,50%
Транспортный налог (руб. за 1 л.с.)	0 рублей на срок до 11 лет	0 рублей на срок до 10 лет	0 рублей на срок до 15 лет	От 1 до 250 рублей	От 1 до 500 рублей
Страховые взносы	30% 28% ²	30% 28% ²	30%	30% 28% ³	30%
ПФР	22% 20% ²	22% 20% ²	22%	22% 20% ³	22%
ФСС РФ	2,90%	2,90%	2,90%	2,90%	2,90%
ФФОМС	5,10%	5,10%	5,10%	5,10%	5,10%

¹ если поставка продукции происходит внутри ОЭЗ.

² для резидентов ОЭЗ.

³ для резидентов ОЭЗ, объединённых в кластер.

дов в Европе были преобразованы в «порто-франко» и «вольные гавани». Данные области представляли собой портовые зоны, отделённые от территории остального города «специальной таможенной границей», на которой действовали установленные властями таможенные преимущества. Порто-франко являлось портовой зоной, на которой действовало право беспошлинного ввоза и вывоза товаров, а также продажи товаров без обложения сборами на территории данного участка. Вольные гавани были предназначены для беспошлинного хранения товаров, без права их реализации на данной территории. При перемещении товаров из таких вольных гавань в зарубежные страны с купцов не взимались таможенные выплаты и пошлины, тогда как перемещение товаров внутри страны облагалось таможенными сборами в рамках обычного таможенного режима. Отличием порто-франко от свободных гавань выступает тот факт, что на территории последних могли проживать исключительно лица, имеющие отношение к эксплуатации товаров, перемещаемых через такие гавани.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что первые свободные экономические зоны, прежде всего, были направлены на формирование крепких международных торговых связей между государствами, а также на установление экономического преимущества страны за счёт величины размера потока проходимости товаров через её рынки. Помимо этого, создание свободных экономических зон оказало благоприятное воздействие на расширение различных видов производств, а, как следствие, на образование новых рабочих мест на данных территориях и снабжение населения более качественными и актуальными товарами.

2. Второй этап становления особых экономических зон приходится на период конца XIX – начала XX века. Для данного этапа характерен переворот экономических интересов: основное внимание с выстраивания внешне-экономических связей в сфере торговли перекладывается на устройство экономического благополучия внутри отдельно взятой страны,

активно развивается и закрепляется международное разделение труда, приоритет внешнеэкономических связей сменяется реализацией связей внешнеполитических. Характерная черта данного этапа проявляется в формировании новой концепции выхода из нестабильной экономической ситуации, сложившейся в отдельных регионах – на таких территориях предполагалось определённое построение экономических отношений, в которых государство являлось регулятором видов предпринимательской деятельности, осуществляемой на данной местности заинтересованными лицами, в том числе, государственные органы могли предоставить исключительное право осуществлять предпринимательскую деятельность в банковской и страховой сферах. Предпринимателям, осуществляющим свою деятельность на данной территории, утверждалось предоставление различных налоговых льгот [10].

Таким образом, второй этап исторического развития свободных экономических зон был отмечен формированием базовой концепции действия данных зон, при котором государство, предоставляя право реализации определённой предпринимательской деятельности, устанавливает особые послабления в области налоговых выплат для предпринимателей, тем самым стимулируя расширение различных сфер экономики и/или обеспечивая развитие отдельных территориальных единиц государства.

3. Третий этап становления специальных экономических зон пришёлся на вторую половину XX века. Для него характерно усиленное развитие науки и, как следствие, внедрение её достижений в сферу экономики. К тому же, в этот период было сформировано большое количество государств, наделённых самостоятельностью в результате проведения антиколониальной борьбы, что требовало их ускоренного развития и установления экономической независимости. В данный период большую популярность приобрели «свобод-

ные экспортно-производственные зоны», на территории которых действовали правовые и валютно-финансовые преференции, а также активно осуществлялось производство товаров, рассчитанных на дальнейший экспорт. Впервые такая зона была создана на территории Ирландии в 1959 году.

Примечательно, что именно на данном этапе произошло первое юридическое закрепление дефиниции «свободная экономическая зона». Так, Киотская международная конвенция 1973 года содержала определение свободной экономической зоны (зоны-франко), под которой понимался своеобразный внешнеторговый анклав, составляющий часть территории страны, на котором товары не подпадают под границы национальной таможенной территории и, таким образом, не подвергаются установленному в стране таможенному контролю и не оказываются под действием принятой системы налогообложения. Конвенция 1973 года также содержала трактование иных важнейших элементов, связанных с функционированием особых экономических зон: определение таможенной территории, таможенного контроля, различных пошлин и налогов, основные предписания, касающиеся ввоза и вывоза товаров с территории зоны, и иное [11].

4. Четвёртый этап становления свободных экономических зон приходится на начало 80-х годов XX века и характеризуется расширением сферы применения специальных экономических зон до масштабов всего мира. Так, идеи создания таких экономических зон начали активно воплощаться не только в странах Западной Европы, но и в ряде социалистических стран того времени – Союзе Советских Социалистических Республик, Китайской Народной Республике, Венгрии, Румынии и других.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что особые экономические зоны прошли долгий исторический путь развития в качестве важнейшего элемента эконо-

мики: всё время их становления условно можно подразделить на четыре этапа, каждый из которых имеет свои характерные черты развития специальных экономических зон, влияющих на прозрачность и устойчивость внутренней экономики отдельно взятой страны и межгосударственное экономическое взаимодействие в масштабах всего мира [18].

Как видно из анализа поэтапного становления особых экономических зон, в СССР, правопреемником которого является Российская Федерация [7], подобные экономические зоны стали появляться в 80-х годах прошлого столетия. Принято считать, что именно с этого момента начинается развитие специальных экономических зон в России, однако ещё в 1817 году император Александр II ввёл режим порто-франко в городе Одессе. В действительности порто-франко начало реализовываться на данной территории с 1819 года и просуществовало 40 лет. За счёт приобретения статуса порто-франко Одесса стала третьим по значимости городом в Российской Империи. Позднее данный режим начнёт своё действие в некоторых других городах Российской Империи, в том числе и в городе Владивосток, в котором режим порто-франко сохранил своё действие с 1862 по 1909 годы [3]. Таким образом, зачатки становления свободных экономических зон появились в России ещё в начале XIX века, однако масштабный процесс реализации таких экономических зон развернётся только в конце XX века. Так, в октябре 1990 года было принято Постановление ВС РСФСР о создании свободной экономической зоны в районе города Находки. Поскольку подобные преобразования являлись новшеством и подразумевали наличие риска, для первой особой экономической зоны была выбрана небольшая территория, располагающаяся в относительной близости с важными транспортными путями и крупными внешнеэкономическими партнёрами. В дальнейшем по схожим причинам свободные экономические зоны появятся на территориях г. Ленинград и г. Выборг, а также в Алтайском крае [17].

Уже к началу 1991 года было принято решение отобрать шестьдесят наиболее успешных проектов о создании свободных экономических зон из трёхсот пятидесяти, поступивших в Госплан СССР. Предполагалось, что в дальнейшем каждая свободная экономическая зона будет обладать значительной самостоятельностью и занимать большую площадь. Всего за 1990–1991 год статусы «зона свободного предпринимательства» или «специальная экономическая зона» приобрело около десяти территориальных единиц государства, однако большинство созданных зон не привлекало особого внимания со стороны иностранных инвесторов или же российских предприятий. Таким образом, процесс создания особых экономических зон на рубеже распада Советского Союза характеризуется отсутствием подробной законодательной базой, регламентирующей специальные экономические зоны, отсутствием осознания целей создания данных зон и основ их функционирования, недостаточностью стимулов для привлечения капиталов на данные территории.

После распада СССР произошло ухудшение правового положения особых экономических зон, выраженное в том, что новые российские законы, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность и систему налогообложения, не предусматривали положений, касающихся определения преференций для специальных экономических зон. Однако данный факт не препятствовал созданию таких зон, поэтому уже к 1993 году свободные экономические зоны занимали около 30 процентов территории РФ [8]. В результате свободное предоставление права субъектам открывать особые экономические зоны привело к фактическому установлению вместо них офшорных территорий.

Исправить такое положение дел могло только закрепление в законодательстве норм, регулирующих правовой статус специальных экономических зон, а также льготных режимов и условий их предоставления. 4 июня 1992 года Президентом РФ был издан Указ «О некоторых мерах по

развитию свободных экономических зон (СЭЗ) на территории Российской Федерации», который определял условия деятельности предприятий на территории особых экономических зон, их правовой режим, некоторые преференции, предоставляемые отдельным областям [15]. Принятие данного Указа благоприятно сказалось на деятельности свободных экономических зон, уже осуществляющих определённую работу, но не предполагало установления перспектив развития особых экономических зон в целом, поэтому проблема отсутствия нормативно-правовой базы так и осталась неразрешённой до конца.

Отсутствие единого государственного механизма функционирования и развития специальных экономических зон, обширность занимаемых ими территорий, осложнение криминогенной обстановки повлияли на качество деятельности существовавших на тот момент времени особых экономических зон, поэтому проблема разработки единого подхода к развитию данных зон в России стала «осязаемой». Первым шагом к формированию единого подхода к особым экономическим зонам стало решение Правительства РФ о ликвидации зон, занимавших большие территории страны [9]. Вместо этого, предполагалось создание микрзон, обладающих выгодным географическим положением и базовым инфраструктурным обустройством. Вторым шагом послужило внесение на рассмотрение в Государственную Думу РФ в 1994–1995 гг. проектов федерального закона, который содержал бы нормы, направленные на регулирование исключительно вопросов, связанных с особыми экономическими зонами. Ни один из проектов так и не был принят, однако произведённые попытки продемонстрировали значимость специальных экономических зон как широчайших элементов, нуждающихся в отдельном нормативно-правовом акте [19].

В 2001 году Герман Греф, на тот момент министр экономического развития и торговли в РФ, выступил с инициативой создания в России ОЭЗ с учётом опыта работы в данной сфере Китай-

ской Народной Республики, в которой особые экономические зоны являлись «магнитом» для инвестиций. Однако Министерство финансов РФ и Таможенный комитет Государственной Думы РФ, опираясь на сложившийся опыт создания ОЭЗ, вытекающий из экономических потерь, понесённых государственным бюджетом при их реализации в прошлом, отказались поддерживать данную идею [6]. Однако в дальнейшем стало очевидно, что, устранив ошибки, допущенные ранее при реализации ОЭЗ, можно получить стабильный источник доходов в федеральный бюджет, а также улучшить благосостояние отдельных областей страны. Вследствие зарождения и установления таких суждений Правительством РФ было принято решение о кодификации актов, затрагивающих вопросы реализации предпринимательской деятельности на территории особых экономических зон, в единый федеральный закон. В конечном итоге, 23 июля 2005 года Президентом Российской Федерации был подписан Федеральный закон № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации», содержащий в себе единую правовую основу происхождения и функционирования ОЭЗ в РФ.

Под особой экономической зоной понимается часть территории РФ, на которой применяются налоговые, таможенные и финансовые льготы для осуществления предпринимательской деятельности. Деятельность особых экономических зон регулируется Федеральным законом от 22.01.2005 № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» [16], а также подзаконными актами, к которым можно отнести: указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, приказы Министерства экономического развития.

Цели создания особых экономических зон могут носить различный характер, однако представляется возможным выделить три условных блока целей:

1. Экономический блок.
 - а. Нарращивание удельного веса страны на

- мировой экономической арене;
- b. Подъём производства в стране;
- c. Эскалация сфер деятельности экономики внутри страны;
- d. Усовершенствование рынка внутри страны;
- e. Привлечение иностранного капитала в рамках инвестирования развития внутреннего рынка страны и национальной экономики.

Для достижения целей этого блока необходимо наращивать конкурентоспособность товаров, произведённых внутри страны, на мировом рынке и увеличивать эффективность их производства. Тем самым, в конечном итоге, можно будет достигнуть рационального баланса импорта и экспорта.

2. Социальный блок.

- a. Увеличение или создание рабочих мест;
- b. Повышение квалификации кадров;
- c. Значительное снижение уровня безработицы;
- d. Повышение уровня и качество жизни населения отдельных регионов России.

При открытии нового производства требуется большое количество кадров, что сопровождается колоссальным количеством рабочих мест, некоторые из которых требуют переподготовку или обучение новых работников. Уровень жизни населения напрямую связан с их материальным положением.

3. Научно-технический блок.

- a. Внедрение новейших технологий на производство;
- b. Повышение уровня научно-технической сферы.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что создание особых экономических зон аккумулирует в себе комплекс целей, но основными из них являются создание эффективного производства и эскалация сфер деятельности экономики,

влекущие за собой подъём уровня жизни населения внутри страны.

На территории Российской Федерации могут создаваться особые экономические зоны четырёх типов [5]:

1. Особые экономические зоны промышленно-производственного типа. Создаются с целью производства и переработки товаров, а также для их будущих продаж. ОЭЗ промышленного производства расположены в наиболее экономически развитых регионах России. Они характеризуются преобладанием промышленных предприятий, а также наличием обширной транспортной инфраструктуры и обилием природных ресурсов.
2. Особые экономические зоны технико-внедренческого типа. Формируются с целью разработки инновационных мероприятий по созданию и продаже научно-технической продукции, вывода их в промышленную реализацию, включая производство и тестирование первых партий, а также создания программных продуктов и систем, обработки и передачи данных, распределённых, непосредственно, вычислительными системами и предоставления услуг по внедрению и обслуживанию произведённых товаров.
3. Особые экономические зоны туристско-рекреационного типа. Туристско-рекреационные ОЭЗ созданы с целью оказания туристических услуг.
4. Портовые особые экономические зоны. Созданы для организации судостроительной деятельности, предоставления логистических услуг, а также базы для новых маршрутов, расположенных в непосредственной близости от основных транспортных маршрутов. На данном типе ОЭЗ обычно разрешается осуществлять портовую деятельность, включая строительство и эксплуатацию объектов инфраструктуры морского и речного порта.

На 2022 год в Российской Федерации функционируют 45 особых экономических зон: 26

промышленно-производственных, 10 туристско-рекреационных, 7 технико-внедренческих и 2 портовые [13].

Деятельность на территории особой экономической зоны осуществляет резидент. Резидент может иметь статус как юридического лица, так и быть индивидуальным предпринимателем, но главным условием является регистрация данного субъекта на территории муниципального района, в границах которого находится ОЭЗ, и последующее заключение соглашения о ведении конкретного типа ОЭЗ.

Порядок получения статуса резидента ОЭЗ:

1. Регистрация на территории муниципального образования в границах которого расположена ОЭЗ в качестве ИП или юридического лица.
2. Направление в исполнительный орган РФ бизнес-плана и заявки на получение статуса резидента.
3. Защита предоставленного бизнес-плана на экспертной комиссии.
4. Заключение соглашения об осуществлении деятельности на территории ОЭЗ.

Для получения статуса резидента ОЭЗ в РФ необходимо соблюсти определённые требования, которые различаются исходя из типа ОЭЗ, на территории которого резидент планирует осуществлять свою деятельность:

- Для ОЭЗ промышленно-производственного типа резидентом может являться только коммерческая организация, которая осуществляет промышленно-производственную и логическую деятельность с минимальным капиталом в размере 120 миллионов рублей.
- Для ОЭЗ технико-внедренческого типа резидентом может быть как ИП, так и коммерческая организация, которые осуществляют технико-внедренческую и логистическую деятельность без указания на размер минимальных капитальных вложений.

- Для ОЭЗ туристско-рекреационного типа резидентом также признается ИП и коммерческая организация, которая может осуществлять туристско-рекреационную деятельность без указания минимального объёма инвестиций.

- Для портовых ОЭЗ резидентом признаётся исключительно коммерческая организация, которая осуществляет портовую деятельность (например, ремонт судов, складирование товаров ит.д.) или промышленно-производственную деятельность с минимальным вложенным капиталом в размере 120 миллионов рублей в зависимости от типа проекта ОЭЗ.

Правительство Российской Федерации принимает решение о создании ОЭЗ на территории субъекта федерации и оформляет это в виде постановления. Срок действия ОЭЗ предполагает 49 лет. Закон [16] содержит определённые условия к территориям, именуемым особыми экономическими зонами, а именно: месторасположение участка особой экономической зоны подразумевает под собой размещение ОЭЗ на территории одного муниципального образования. Закон также предусматривает и тот вариант, где ОЭЗ может находиться на двух и более муниципальных районах, но в этом случае муниципальные районы должны быть в рамках одного субъекта Федерации.

Говоря об исключениях, стоит подметить, что ОЭЗ не имеет право на существование деятельности в пределах муниципального образования с зоной территориального развития. ОЭЗ должна располагаться на участках, относящихся к государственной или муниципальной собственности, а также на участках, собственность которых принадлежит определённому гражданину или юридическому лицу.

Для создания особой экономической зоны необходимо обладать следующими критериями [12]:

1. Преимуществом в естественных географических

ческих условиях для реализации проектов, соответствующих специфике вида особой экономической зоны.

2. Антиципацией положительной динамики роста объёмов в бюджеты (федеральный, региональный и местный).
3. Инвестиционным проектом особой экономической зоны, готовностью реализации предложенного проекта и, непосредственно, потенциальными инвесторами.

Вне зависимости от типа, каждая ОЭЗ наделяется специальным юридическим статусом, который подразумевает под собой преференции от государства в виде налоговых и таможенных льгот.

Например, на территории Самарской области действует особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Тольятти». На 2022 год данная ОЭЗ пользуется «большим спросом» в сфере инвестирования. Резиденты получают большое количество преференций, гарантированных государством: налоговые льготы на прибыль, на имущество и т.п., процедуру свободной таможенной зоны. По состоянию [4] на 2022 год ОЭЗ ППТ «Тольятти» является самым крупным инвестиционным проектом с суммой заявленных инвестиций в размере 45,2 млрд рублей. Виды деятельности также варьируются: фармацевтическая промышленность, химическая промышленность. В отчёте Министерства экономического развития и инвестиций Самарской области за 2 квартал текущего года совокупная выручка резидентов составила 40,1 млрд рублей, из которых 4,2 млрд руб. были уплачены в виде налогов в бюджет РФ. В 2021 ОЭЗ ППТ «Тольятти» вошла в тройку лучших в стране показателей эффективности деятельности инвест-площади.

Для оценки эффективности особых экономических зон на территории Российской Федерации необходимо отметить, что, начиная с 2005 года и по 2022 год, количество ОЭЗ с каждым годом стремительно растёт.

Рассматривая общее количество ОЭЗ следует отметить, что значительно большее количество ОЭЗ приходится на особые экономические зоны промышленно-производственного характера. По убыванию за ОЭЗ ППТ следует ОЭЗ туристско-рекреационного типа затем ОЭЗ технико-внедренческого характера, и замыкает эту цепочку портовые ОЭЗ. Эффективность функционирования ОЭЗ можно рассматривать в целом, а также каждый тип ОЭЗ отдельно, что поможет сформировать объективную оценку коэффициента полезного действия конкретной особой экономической зоны.

Таблица 2. Классификация особых экономических зон в зависимости от типа преобладающей экономической деятельности.

Тип ОЭЗ	Количество, ед.	Доля в общем количестве, в % соотношении
ППТ	26	57,78%
ТВТ	7	15,56%
ТРТ	10	22,22%
Портовые	2	4,44%
Всего	45	100%

Так, согласно данным отчёта Министерства экономического развития РФ особые экономические зоны функционируют рентабельно: в общем на всех территориях ОЭЗ зарегистрированного 914 резидентов, инвестиции от которых поступили в размере 693 млрд руб. Самыми рентабельными для России являются технико-внедренческие зоны. Среди данного типа ОЭЗ нет ни одной, которая могла бы показать плохие результаты в динамике, начиная с их функционирования (с 2005 года) [14].

На сегодняшний день уже представлено большое количество бизнес-планов по созданию новых территорий ОЭЗ. Это является одним из подавляющих факторов для уменьшения объёма инвестирования денежных средств в уже существующие ОЭЗ, что, впоследствии, повлечёт за собой неэффективность данных ОЭЗ и их закрытие. Для ещё более эффективного функционирования ОЭЗ важно отказаться от введения но-

вых территорий особых экономических зон. Это должно продлиться до момента потенциально положительной динамики всех типов ОЭЗ (всех 46 единиц). В условиях естественного дефицита федерального бюджета выделение новых ОЭЗ нерационально, так как на создание этих территорий выделяются денежные средства из государственного бюджета [1].

Подводя итог, хочется обозначить, что отказываться от создания новых ОЭЗ – нельзя. Пер-

востепенной задачей для государства данного экономического сектора является выработка единой концепции, при которой каждая из ОЭЗ находилась бы в балансе. Создание новой ОЭЗ должно проводиться с учётом конкуренции за инвестиционный капитал между различными режимами поддержки резидентов, которая в итоге должна привести к сопутствующему снижению государственных мер, применяемых в этом случае.

Библиографический список

1. Агеева Г. Е., Губайдуллина Э. Х., Ланг П. П. Особенности рассмотрения отдельных категорий гражданских дел в судах. – Самара : Самарский государственный экономический университет, 2018. – 216 с.
2. Арская Е. В., Кравченко Л. В., Усатова Л. В. Этапы возникновения и развития свободных экономических зон // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Экономика. Информатика. – 2018. – Т. 45, № 3. – С. 442–449.
3. Архипов А. Ю., Павлов П. В., Татарова А. В. Институты особой экономической зоны и приграничной торговли как структуры эффективного развития международной инвестиционной деятельности : Монография. – Таганрог : Изд-во ТТИ ЮФУ, 2011. – 294 с.
4. Годовой отчёт акционерного общества «Особая экономическая зона промышленно-производственного типа Тольятти». – URL: https://oeztlr.ru/uploads/files/oez_2021.pdf (дата обр. 21.12.2022).
5. Голубкин И. В., Бухарова М. М., Данилов Л. В. Бизнес-навигатор по особым экономическим зонам России - 2017: Ассоциация кластеров и технопарков. – М. : АКИТ, 2018. – 148 с.
6. Жериборов Д. С., Князева Е. Г. Особые экономические зоны в СССР и Российской Федерации (1980-2018) // Научный диалог. – 2019. – № 3. – С. 246–260.
7. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) / СПС Консультант Плюс.
8. Коробова О. В., Наумова Н. В. История создания свободных экономических зон в России: проблемы и перспективы // Социально-экономические явления и процессы. – 2010. – 6 (22). – С. 92–96.
9. Ланг П. П. Ценностное измерение правового регулирования // Вопросы экономики и права. – 2018. – № 121. – С. 20–24.
10. Меджидов З. У. История создания особых экономических зон // Приоритетные направления развития современной науки : Материалы Международной научно-практической конференции, Махачкала, 22–24 февраля 2015 года. – 2015. – С. 115–120.
11. Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур» (совершено в Киото 18.05.1973) (в ред. Протокола от 26.06.1999) / СПС КонсультантПлюс.
12. Непарко М. В., Мокрополов А. В. Анализ деятельности особых экономических зон в России // Дневник науки. – 2019. – 5 (29). – С. 87.
13. Особые экономические зоны. – URL: https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/osoby_e_ekonomicheskie_zony/ (дата обр. 25.11.2022).
14. Русанова П. А., Лошкарёв А. В. Правовое регулирование криптовалюты в России // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – 10–4(49). – С. 52–56.
15. Указ Президента РФ от 04.06.1992 № 548 «О некоторых мерах по развитию свободных экономических зон (СЭЗ) на территории Российской Федерации» / СПС КонсультантПлюс.
16. Федеральный закон от 22.01.2005 № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» / СПС КонсультантПлюс.
17. Фисенко А. И., Хамаза Е. А. Порто-франко Владивосток: исторический опыт и современные задачи // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 6–3. – С. 637–642.
18. Ageeva G. E., Lang P. P., Loshkarev A. V. Peculiarities of protecting the rights of participants of financial markets in court. The Future of the Global Financial System: Downfall or Harmony. – Cham, Switzerland : Springer Nature, 2019. – P. 545–552.
19. Loshkarev A. V. Applied Pattern of Artificial Intelligence and Big Data in Business. 133.–Cham : Springer Nature Switzerland AG. – 2021. – P. 383–388.