

СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ ЭКВАДОР

© 2016 Белостоцкий Алексей Александрович
кандидат экономических наук, доцент
Юго-Западный государственный университет
305040, г. Курск, ул. 50 лет Октября, д. 94
E-mail: a.a.belostotskiy@gmail.com

Проведен анализ основных экономических показателей в условиях реализации латиноамериканскими странами антикризисных программ и сокращения дефицита бюджета, исследована роль бюджетно-налоговой политики в ослаблении негативных последствий кризиса.

Ключевые слова: государственный бюджет, совокупный государственный долг, ВВП, внешняя торговля, иностранные инвестиции, инфляция.

Принятие и реализация латиноамериканскими странами антикризисных программ явились одной из важных особенностей кризиса 2008-2009 гг. по сравнению с предшествовавшими периодами нестабильности. Все страны региона решали практически сходные проблемы, связанные с противодействием спаду внутреннего спроса и производства, росту инфляции, дефицитности бюджета и снижению уровня жизни населения. Несмотря на различия в формах и методах антикризисной терапии и финансово-экономических возможностях, латиноамериканским странам в целом удалось минимизировать социально-экономические последствия турбулентных процессов и обеспечить в большинстве случаев сравнительно динамичный выход из рецессии¹.

Одним из важнейших показателей, характеризующих состояние бюджетов любого уровня, является соотношение доходов и расходов бюджета. Превышение расходов над доходами называют дефицитом бюджета. На практике почти во всех странах более типичен дефицит, поэтому именно дефицит и является объектом постоянного рассмотрения в финансовой науке и практических разработок по его предупреждению или ликвидации его последствий.

Следует учитывать, что «международный стандарт, по которому величина государственного бюджета должна быть менее 3 % ВВП; государственный долг - менее 60 % ВВП, был принят в рамках Европейского союза, и он вполне приемлем для других стран. При таком дефиците государственный долг не становится тяжким бременем для страны и может быть либо стабилизирован, либо же выплачен при благоприятных условиях»².

Эквадорский парламент одобрил проект бюджета государства на 2015 г., который достигает 36,3 млрд долл., т.е. на 5,8 % больше, чем бюджет 2012 г. Проект, представленный правительством, предусматривает дефицит в размере 5,4 млрд долл. (4,9 % ВВП).

Бюджетный план предполагает рост экономики 4,1 % в 2015 г. - практически, как в текущем году, - и инфляцию 3,9 %. ВВП достигнет, согласно прогнозам, 108,6 млрд долл. Также в проекте заложена цена за баррель нефти в размере 79,76 долл. (рис. 1).

Эквадор, самый маленький член Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК), сократил в последние годы зависимость от экспорта необработанной нефти и сегодня финансирует свои затраты и вложения, в первую очередь, за счет более интенсивного взимания налогов, как заявил президент Р. Корреа. Эквадорский лидер предупредил, что 2015 г. станет для страны тяжелым годом из-за дефицита, обусловленного строительством сети из восьми гидроэлектростанций, но он пообещал, что ситуация стабилизируется к 2017 г. Чтобы покрыть недостаток наличных, страна намерена обратиться за новыми кредитами к Китаю, помимо других источников финансирования³.

ВВП Эквадора в 2013 г. был равен 94,5 млрд долл., занимал 64-е место в мире и был на том же уровне, что и ВВП Словакии (95,8 млрд долл.). Доля ВВП Эквадора в мире составляла 0,13%. ВВП на душу населения в Эквадоре в 2013 г. достигал 6003 долл., занимал 108-е место в мире и был на том же уровне, что и ВВП на душу населения в Таиланде (6270 долл.), ВВП на душу насе-

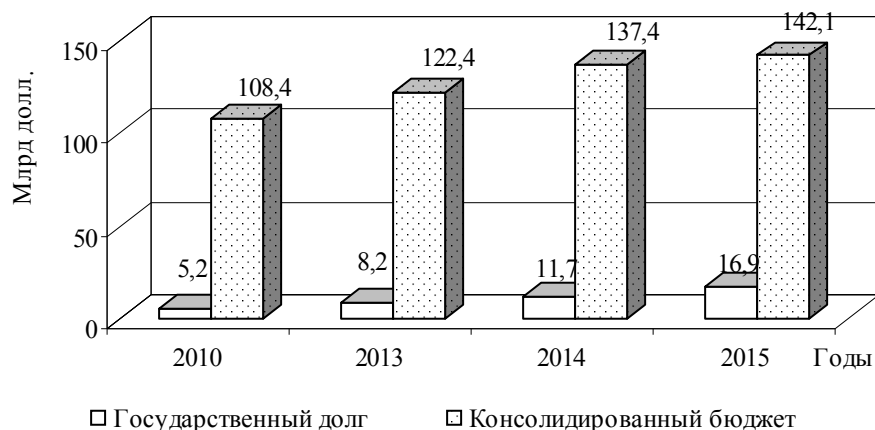


Рис. 1. Финансовые ресурсы Республики Эквадор

ления в Доминиканской Республике (5826 долл.), ВВП на душу населения в Ираке (5790 долл.). ВВП на душу населения в Эквадоре был меньше, чем ВВП на душу населения в мире (10 553 долл.), на 4550 долл., что отражено на рис. 2.

доре на том же уровне, что и ВВП на душу населения в США (52 392 долл.), ВВП Эквадора был бы 824,8 млрд долл., что на 730,3 млрд долл., или на 772,8 %, больше. При показателе ВВП на душу населения в Эквадоре на том же уровне, что и

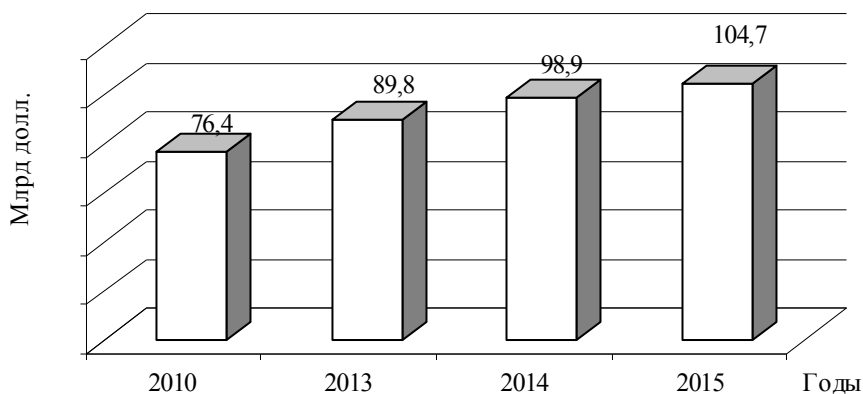


Рис. 2. Внутренний валовой продукт Республики Эквадор

ВВП Эквадора был меньше, чем ВВП Колумбии (378,1 млрд долл.), ВВП Перу (200,3 млрд долл.). ВВП на душу населения в Эквадоре был меньше, чем ВВП на душу населения в Колумбии (7826 долл.), ВВП на душу населения в Перу (6593 долл.). ВВП Эквадора был меньше, чем ВВП США (16 768,1 млрд долл.), в 177,4 раза, ВВП Китая (9181,2 млрд долл.) в 97,2 раза, ВВП Японии (4898,5 млрд долл.) в 51,8 раза, ВВП Германии (3730,3 млрд долл.) в 39,5 раза. ВВП на душу населения в Эквадоре был меньше, чем ВВП на душу населения в США (52 392 долл.), в 8,7 раза, ВВП на душу населения в Германии (45 091 долл.) - в 7,5 раза, ВВП на душу населения в Японии (38 528 долл.) - в 6,4 раза, ВВП на душу населения в Китае (6626 долл.) - на 10,4 %⁴.

Рассмотрим потенциал ВВП Эквадора в 2013 г. При показателе ВВП на душу населения в Эква-

ВВП на душу населения в Колумбии (7826 долл.), ВВП Эквадора был бы 123,2 млрд долл., что на 28,7 млрд долл., или на 30,4 %, больше.

Сравним ВВП Эквадора в 2013 г. и стран соседей. ВВП Эквадора был меньше, чем ВВП Колумбии (378,1 млрд долл.), ВВП Перу (200,3 млрд долл.). ВВП на душу населения в Эквадоре был меньше, чем ВВП на душу населения в Колумбии (7826 долл.), ВВП на душу населения в Перу (6593 долл.)⁵.

Внешняя торговля для Эквадора имеет очень большое значение, поскольку страна вынуждена ввозить многие промышленные товары и продукты питания. Главные статьи импорта - зерновые и полуфабрикаты из них, сырье, химикаты, станки и транспортное оборудование.

Основным торговым партнером Эквадора являются США (30,8 %). С 1990 г. возросло зна-

чение торговли с Германией (4,5 %), Чили (2,2 %) и Японией (8,6 %), а также с партнерами Эквадора по Андской группе. Объем эквадорского импорта в 2003 г. составил 3,9 млрд долл. В 2004 г. Эквадор импортировал преимущественно транспортные средства, медикаменты, телекоммуникационное оборудование в размере 7,65 млрд долл.

Развиваются торгово-экономические отношения Эквадора со странами Латинской Америки. Ведущими торговыми партнерами Эквадора являются Бразилия (годовой товарооборот составляет 7,7 млрд долл.), Аргентина (230,6 млн долл.), Куба (219,2 млн долл.), Уругвай (218,9 млн долл.), Мексика (162,5 млн долл.). Годовой товарооборот Эквадора составляет порядка 6 млрд долл. (в 2010 г. - 5,2 млрд долл., в 2013 г. - 5,7 млрд долл., в 2014 г. - 5,9 млрд долл., в 2015 г. - 6,2 млрд долл.) (рис. 3)⁶.

Величина прожиточного минимума за исследуемый период повысилась на 74 долл., и к 2015 г. составила 354 долл.

Из каждой 1000 долл., которые иностранные инвесторы вкладывают в Латинскую Америку и страны Карибского региона, только 1,45 долл. попадает в Эквадор. Иностраннные вложения в эту южноамериканскую страну в 2010 г. не превышали 164 млн долл., что является самыми незначительными денежными вливаниями за последние годы, в отличие от стран-соседей, таких как Колумбия, которая получила в прошлом году 6760 млн долл. иностранных инвестиций, а Перу - 7328 млн долл. Среди стран Южной Америки только в Венесуэлу, Боливию и Парагвай зарубежные предприниматели вкладывают еще меньше, чем в Эквадор.

Приток прямых иностранных инвестиций в Эквадор в текущих ценах в 2010 г. составил 165,3 млн

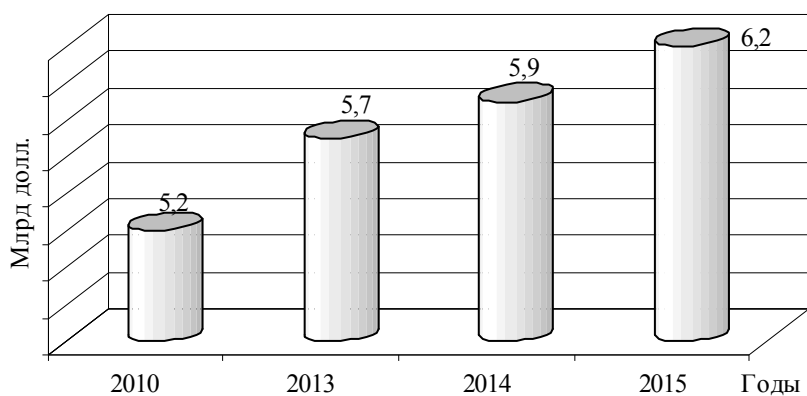


Рис. 3. Внешнеторговый оборот страны

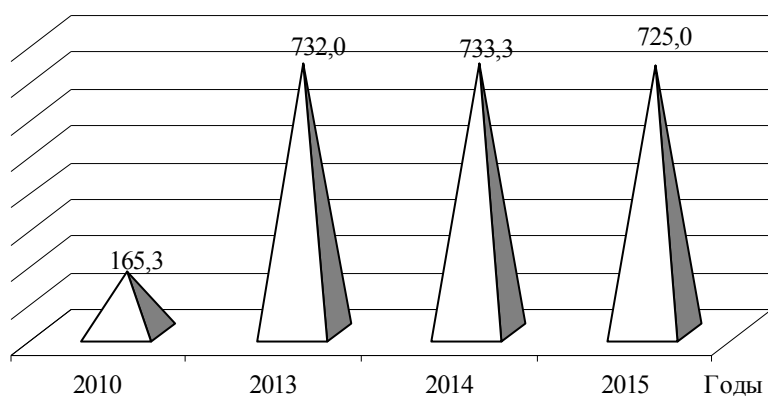


Рис. 4. Приток прямых иностранных инвестиций в экономику страны

В стране на протяжении рассматриваемого периода незначительно увеличилось количество экономически активного населения. К общей численности населения его доля выросла на 608 457 тыс. чел. при общем росте численности населения, что свидетельствует о предпосылках к дальнейшему развитию страны.

долл., в 2013 г. - 732,0 млн долл., в 2014 г. - 733,3 млн долл., в 2015 г. - 725,0 млн долл. (рис. 4). Максимальный рост притока прямых иностранных инвестиций в Эквадоре наблюдался в 2008 г.: 863 млн долл., максимальное падение - в 2009 г. - 749 млн долл.⁷

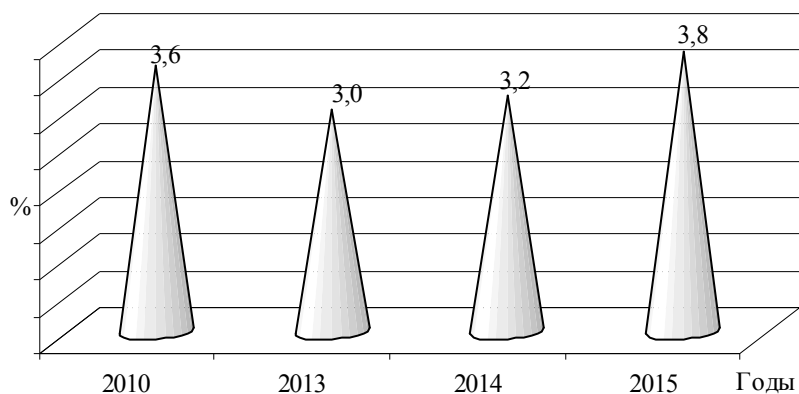


Рис. 5. Уровень инфляции Эквадора

Падение показателя иностранного прямого вложения (IED) доказывает, что в Эквадоре не применяется государственная инвестиционная политика, будущее государства, где резко идут на спад объемы инвестиций и, тем самым, отсутствует накопление капитала, находится под угрозой еще большего снижения экономического развития, тогда как инвестиции позволили бы добиться высоких темпов роста, который помог бы правительству справиться с высокими показателями уровня бедности в стране.

В складывающихся экономических условиях растет и инфляция, которая в исследуемом периоде возросла с 3,0 % в 2013 г. до 3,8 % в 2015 г., т.е. повысилась на 26,7 % (рис. 5).

И как это уже стало обычным для южноамериканской страны, быстрее всего растут потребительские цены на продукты питания и безалкогольные напитки, доля которых составляет 43,65 % в общем индексе инфляции. Затем следуют расходы на транспорт (29,96 %) и образование (7,94 %). Рост цен на продовольствие объясняется, главным образом, климатическими условиями (зимний сезон в Эквадоре) и повреждением ряда основных трасс, что затруднило поставки части продуктов. Рост цен на транспорт объясняется увеличением стоимости проезда на общественном транспорте для пассажиров, так как ряд децентрализованных автономных правлений закрепили новые тарифы.

В рамках поддержки реального сектора в странах региона предпринимались шаги по стимулированию как предприятий, работающих на внутренний рынок, так и экспортоориентированных производств.

В Эквадоре поддержка реального сектора, в том числе с привлечением средств Межамериканского банка развития (МАБР), осуществля-

лась путем отмены импортных пошлин на сырьевые товары и оборудование, не изготавливаемые в стране, и предоставления налоговых льгот экспортерам. Кроме того, было предусмотрено временное снижение налогообложения частных банков в случае выделения ими кредитов производственному сектору.

В целом, можно отметить, что меры бюджетно-налоговой политики сыграли заметную роль в ослаблении негативных последствий кризиса, в формировании предпосылок по выходу из рецессии⁸.

¹ См.: Давыдов В.М. Латино-Карибская Америка в контексте глобального кризиса. Москва 2012. С. 117; Гуськова М.Ф., Стерликов П.Ф., Стерликов Ф.Ф. Диалектика экономического прогресса // Экономические науки. 2006. № 7.

² Белостоцкий А.А. Бюджетный дефицит европейских стран: пути выхода из кризиса // Актуальные проблемы развития социально-экономических систем: теория и практика : материалы III Междунар. науч.-практ. конф. Орел, 2011. С. 44.

³ President of the Republic of Ecuador Rafael Correa : офиц. сайт. URL: <http://www.http://www.rafaelcorrea.com>.

⁴ World economic forum Global. Competitiveness Report 2014-2015 : офиц. сайт. URL: <http://www.weforum.org/reports/global-competitiveness-report-2014-2015>.

⁵ CIA - The World Factbook - Field Listing: Budget : офиц. сайт. URL: <http://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/fields/2056.html>.

⁶ World Economic and Financial Surveys. World Economic Outlook Database : офиц. сайт. URL: <http://www.imf.org/external/pubs/ft/weo/2015/01/weodata/index.aspx>.

⁷ World Development Indicators / The World Bank : офиц. сайт. URL: <http://www.wdi.worldbank.org/table/3.1> World Development Indicators: Rural environment and land use.

⁸ Давыдов В.М. Указ. соч. С. 126.

Поступила в редакцию 05.10.2016 г.