

СОБСТВЕННОСТЬ С ПОЗИЦИИ ЕДИНСТВА ПРАВОВОГО И ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОДХОДОВ

© 2014 Веснин Владимир Рафаилович

доктор экономических наук, профессор, академик РАЕН

Московский государственный индустриальный университет (МГИУ)

115280, г. Москва, ул. Автозаводская, д. 16

E-mail: elena-mikhaylovna@yandex.ru

Рассмотрены отдельные аспекты собственности с позиции разных наук, в том числе правовой и экономической науки, и приведены фрагменты процедур управления собственностью, которое представляет собой сложный экономико-правовой процесс.

Ключевые слова: собственность, юридические и экономические отношения по поводу собственности, право собственности, владение, пользование, распоряжение.

Как ни странно, серьезных теоретических работ, посвященных собственности, весьма немного, что, видимо, обусловлено чрезвычайной сложностью и многоаспектностью данной категории, изучаемой не одной, а рядом наук.

Филология, например, помогает узнать, откуда произошло слово собственность (“собъ” по-древнерусски означает нечто отдельное). Этика пытается ответить на вопрос, допустимо ли иметь роскошные особняки и 600-е “Мерседесы”, когда другим буквально нечего есть. Технические и естественные науки объясняют, как устроен и функционирует тот или иной объект собственности. История показывает нам, когда и как она возникла. Психология раскрывает, как люди внутренне относятся к собственности и как обладание ею влияет на их поведение.

Но ни одна из перечисленных наук не отвечает на вопрос, а что же такое собственность. Эту функцию берут на себя право и экономика, привлекая по мере необходимости положения и выводы других областей знания.

В юриспруденции проблема собственности разработана довольно основательно. В экономике дело обстоит хуже. Даже Маркс, целиком посвятивший “Капитал” буржуазной собственности, не расставил всех точек над “i”. В этом необъятном труде нет ни единого раздела, в котором бы специально рассматривался соответствующий категориальный аппарат.

В результате научный мир СССР десятилетиями сотрясали бесконечные споры о том, что такое собственность: является она только юридическим или еще и экономическим отношением; представляет ли она основное отношение спо-

соба производства или основу всех его отношений.

Прояснение проблемы собственности нужно начинать с психологии. Чтобы заявить о каком-то объекте “это - мое”, человек должен прежде такую принадлежность внутренне ощутить, почувствовать, что он сроднен, связан с этим объектом, един с ним. В такого рода ощущениях находится труд создателя. Именно это позволяет человеку считать нечто своей собственностью.

Однако экономика и право изучают не ощущения людей, их субъективные взгляды, а реальные отношения, складывающиеся между ними по поводу тех или иных объектов. В такие отношения, собственно говоря, люди уже вступают, заявляя: “это - мое”! Ведь подобные слова адресуются окружающим, которые, открыто или молчаливо выражая свое согласие (несогласие) с такой постановкой вопроса, признавая или отрицая принадлежность объекта данному субъекту, также становятся участниками отношений собственности. Эти отношения могут быть, а могут и не быть оформлены юридически, ибо основой признания здесь становятся не только нормы права, но и мораль, традиции и пр.

Признанная окружающими и закрепленная тем или иным способом принадлежность объекта субъекту позволяет последнему осуществлять с объектом активные действия. Их совокупность характеризуется как присвоение. Присвоение в юридическом смысле слова (формальное) происходит в виде соответствующего правового акта (купли-продажи, дарения и пр.) и означает приобретение субъектом права владения (физического обладания) им; права пользования (извлече-

ния полезных свойств, получение выгоды); права распоряжения (принятия решений об окончательной судьбе).

Таким образом, юридически собственность представляет собой совокупность (пучок) прав осуществлять операции с теми или иными объектами и получать от этого выгоду. Современная западная наука считает, что главное содержание рыночных сделок состоит не в обмене реальными товарами, а в обмене правами собственности. Автор теории прав собственности, лауреат Нобелевской премии Р. Коуз выделяет, например, их несколько десятков.

Но операции с правами собственности (формальное присвоение) еще не означают их осуществления на практике, т.е. действий с самими объектами. Такие действия уже являются реальным присвоением, которое имеет две стороны - технологическую и экономическую.

С технологической точки зрения, присвоение заключается в непосредственном воздействии на объект собственности с целью его преобразования и извлечения полезных свойств. Экономически присвоение состоит в принятии хозяйственных решений, т.е. в определении направлений и способов организации воздействия на объект, которые принесут наибольшую выгоду.

Прежде, когда собственники сами осуществляли производственный процесс, данные стороны были слиты. Это имеет место и сегодня у мелких предпринимателей, которые сами планируют, сами производят, сами сбывают, сами деньги считают. В крупных фирмах эти два вида присвоения разделены. Технологическое - закреплено за наемными исполнителями; правовое и экономическое - осуществляют в основном собственники и от их имени - менеджеры.

Собственники принимают решения о приобретении или ликвидации предприятий, их производственном профиле, слияниях и поглощениях; управленцы эти решения конкретизируют и воплощают на практике.

Процесс присвоения условий производства в экономическом смысле слова имеет две стороны: стратегическую и тактическую. В первом случае принимаются решения о судьбе производственной системы - направлениях и путях ее создания, использования или преобразования (перепрофилировании, ликвидации и т.п.). Во втором случае решения касаются способов ее эффективного использования (у кого и по каким ценам за-

купать сырье и материалы; кому и как продавать готовую продукцию; сколько платить работникам; как организовывать их труд и пр.). Характер решений (тактический или стратегический) предопределяет объем прав, необходимых для их принятия. Стратегические решения основываются на праве распоряжения, которым обладает только собственник. Тактические же укладываются в рамки компетенции, определяемые правом владения и пользования, коими располагает арендатор.

Нужно иметь в виду, что объем концентрируемых в руках субъекта прав, больший, чем это объективно необходимо для принятия соответствующих решений, не приводит к повышению качества последних и эффективности хозяйственной деятельности. Это обстоятельство, к сожалению, сегодня не учитывается, например, при определении границ приватизации.

В итоге присвоения производственной системы создается некий результат (продукт или услуга), удовлетворяющий потребности людей, который в условиях рыночного хозяйства ассоциируется с определенной суммой денег, вырученных от его продажи, в частности с прибылью. В ней собственность реализуется экономически.

Если хозяйствует собственник, он единолично решает вопрос о ее судьбе. Если хозяйствует не собственник, то в соответствии с договоренностью он делится ими с собственником, а сам присваивает лишь причитающуюся ему часть.

Принятие субъектом решений о распределении и использовании результатов производства (на расширение дела, личное потребление, благотворительность, резерв и т.п.) означает их присвоение.

Присвоение (соответственно, и собственность) можно рассматривать с разных точек зрения. Прежде всего, основанием классификации собственности (процесса присвоения) может быть степень реального обобществления имущества. Она характеризуется количеством связанных с ним субъектов хозяйственной деятельности.

Низкий уровень обобществления имеет место в том случае, если объектом собственности является небольшое предприятие. Поскольку на его создание и эксплуатацию не требуется крупных средств, оно может находиться в индивидуальной собственности. Средний - характерен для группы предприятий, образующих производственный комплекс. На его создание и эксплуатацию требуются средства, которыми, как правило, об-

ладать ни один субъект в отдельности не может. Поэтому речь об индивидуальной собственности здесь уже идти не может. Требуется объединение средств нескольких лиц, в результате чего возникшая собственность становится их общей (групповой). Групповая собственность воплощается, прежде всего, в акционерной форме, которая позволяет концентрировать ресурсы, необходимые для внедрения достижений НТР, реализации крупных проектов, оказывающих существенное влияние на положение общества. Наконец, высший уровень обобществления связан с экономикой в целом. Он существует в виде совокупности элементов народнохозяйственного комплекса, которые обслуживают все общество, оказывают решающее влияние на экономику в целом, обеспечивают социальную безопасность. Здесь может идти речь только о собственности общенародной (региональной). Поскольку народ в целом или жители отдельной территории не могут на практике реализовать себя как собственники, они доверяют (добровольно или принудительно) выполнять эту функцию представительному органу - государству и его структурам. В результате общенародная собственность получает правовую форму государственной, существующей у нас в виде федеральной и муниципальной собственности.

Итак, исходя из количества субъектов, можно говорить об индивидуальной или общей (иму-

щество принадлежит двум и более лицам физическим или юридическим лицам) собственности, такая собственность бывает групповой и общенародной, а исходя из характера взаимосвязи между участниками, - о долевой и совместной собственности.

Особенности отношения собственника с внешним окружением позволяют рассматривать собственность как частную и не частную.

Основным значением термина "частный" является не "индивидуальный", а "суверенный". Это означает, что ни одна внешняя неэкономическая сила не может навязывать частному собственнику определенное поведение. Таким образом, юридически частная собственность означает, что ее субъект вправе, исходя из своих интересов, принимать любые хозяйственные решения, не противоречащие действующему законодательству.

В заключение нужно заметить, что в XIX столетии, когда основу экономики составляли мелкие предприятия, принадлежащие отдельным физическим лицам, и групповой собственности не существовало, понятия "частная собственность" и "индивидуальная собственность" были тождественными. Частная собственность могла быть только индивидуальной; сегодня же это не так, но по традиции многие подменяют одно понятие другим.

Поступила в редакцию 03.12.2013 г.