

ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ СОБСТВЕННИКОВ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА НА ПРОЦЕССЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

© 2013 Фомина Ольга Александровна
Самарский государственный экономический университет
443090, г. Самара, ул. Советской Армии, д. 141
E-mail: folga89@mail.ru

Рассматривается воздействие экономических интересов на направления инвестирования. Определяется примерная последовательность распределения денежных средств по факторам производства. Проводится конъюнктурный анализ инвестиций в факторы производства в Самарской области на примере особой экономической зоны.

Ключевые слова: неинституционализм, факторы производства, инвестиции, собственники факторов производства, оппортунистическое поведение, конъюнктурный анализ, особая экономическая зона.

При исследовании экономических процессов важно учитывать исходную точку для анализа. В различных экономических школах по-разному определяется логика поведения экономических агентов. Не только приоритет какого-либо фактора производства определяет направление инвестирования в производство, но и господство тех или иных экономических идей. Так, в эпоху меркантилизма предпочтение отдавалось денежному капиталу. Физиократы признавали ценность земли и труда. Интересно, что в работах классиков все факторы производства имеют равное значение. Согласно марксистской теории, происходит отчуждение результатов труда от работника.

В институциональной и неинституциональной теориях рассматриваются прежде всего факторы “предпринимательство” и “знание”. Однако различия в подходах анализа существуют. Если сторонники традиционного институционализма рассматривали влияние социальных, философских, психологических институтов на экономическую деятельность¹, то неинституционалисты пытаются раскрыть социальные и политико-правовые процессы через призму экономического поведения индивидуума. По словам А.Н. Нестеренко, “неинституционализм претендует на объяснение не только экономических, но и социальных и политических форм человеческого поведения”².

“Преследуя свои интересы, люди сталкиваются между собой и приносят друг другу ущерб”³, - пишет А.М. Михайлов. Для уменьшения неопределенности, снижения транзакционных издержек существуют институты. Выделяют следующие функции институтов: 1) регулятивная -

регулирование поведения людей, чтобы они не причиняли сами себе ущерба или чтобы последний чем-то компенсировался; 2) коммуникативная и транслирующая - организация процесса передачи информации, обучение; 3) интегративная - минимизация усилий, которые тратятся на то, чтобы люди нашли друг друга и договорились между собой; 4) закрепления и воспроизводства общественных отношений, спецификации и охраны прав собственности; 5) защиты от оппортунистического поведения или сведения связанных с ним затрат к минимуму⁴.

На наш взгляд, современное общество следует рассматривать с точки зрения учения именно неинституционализма, так как в основе поведения человека не рационализм и нравственность, а ограниченная рациональность и оппортунистическое поведение. Под оппортунистическим поведением понимается поведение экономического агента в соответствии с собственными интересами, не ограниченное соображениями морали. Помимо следования собственным интересам, условием оппортунистического поведения является неопределенность и несовпадение с интересами контрагента.

Интересен, по-нашему мнению, процесс инвестирования в факторы производства, рассмотренный с точки зрения теории неинституционализма, учитывая тот факт, что каждый из владельцев факторов производства стремится реализовать, в первую очередь, свои интересы, т.е. “стремление получить доход делает экономический интерес центробежной силой экономических отношений”⁵.

Современная конкурентная среда, в которой оказывается предприятие в процессе производства товаров и оказания различных услуг, отражается на частоте и объемах инвестиций. На наш взгляд, в экономике существует определенный вектор инвестиций.

Изначально денежные вложения распределяются капиталистом, как владельцем фактора “капитал” (в физической и денежной форме). В первую очередь, капиталист, если он не объединен с предпринимателем в одном лице, заинтересован в предпринимателе, который сможет четко определить объемы вложений в другие факторы производства.

Хороший предприниматель формируется на основе образования, опыта и способности замечать возможности⁶. Инвестиции в образование предпринимателя могут быть как государственными, так и частными, т.е. собственными затратами. Для предпринимателя приоритетным является бюджетное образование за счет государства, так как оно, несмотря на альтернативные издержки образования, быстрее окупится, чем обучение за свой счет.

Сейчас среди абитуриентов наиболее популярными направлениями подготовки являются менеджмент, маркетинг, экономика, юриспруденция, т.е. специальности, формирующие способности анализировать и принимать грамотные решения в условиях конкуренции. В соответствии со “Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года” для обеспечения развития взаимодействия образовательных организаций с предприятиями необходимо “актуализировать содержание образовательных программ профессионального, общего и дополнительного образования с учетом современного мирового уровня научных и технологических знаний в первую очередь по приоритетным направлениям развития науки, техники и технологий в ключевых областях естественных и точных наук и в сфере подготовки управленческих кадров”⁷. Предполагается также развивать систему взаимодействия образовательных учреждений с предприятиями для того, чтобы не было “перепроизводства” специалистов в узких областях экономики и управления, а обеспечивалось сочетание инженерно-технического образования и управленческих компетенций. Такой предприниматель сможет наиболее четко определить масштабы и направления инвестиций в производственном процессе.

Предприниматель принимает решение, какие факторы производства, в каком количестве привлекать и какой дополнительный объем денежных вложений в них вкладывать. Таким образом, он упорядочивает общественно-экономические отношения, формирует стабильный образец взаимодействия собственников факторов производства, формулирует четкие правила и образцы поведения. Процесс институционализации производства - это превращение производства из деятельности отдельных экономических агентов в упорядоченную систему отношений владельцев факторов производства.

Далее решается вопрос с фактором “земля”. Если производство не связано с сельским хозяйством, добычей полезных ископаемых, разведением животных и т.д., то, как правило, пропадает необходимость приобретения земельного участка. В таком случае производственные площади берутся в аренду и при учете числятся как капитальное строительство и сооружения, т.е. сохраняются в виде фактора “капитал”. Для землевладельца выгодна долгосрочная аренда участка, так как он получает ренту, при этом оставаясь владельцем фактора производства.

Часто бывает, что капиталист и землевладелец - одно лицо, соответственно, он заинтересован в привлечении других факторов производства (труд, предпринимательство и знание). Приватизация предприятий, активно проходившая в начале 90-х гг. XX в., привела к тому, что многие предприниматели стали крупными капиталистами, т.е. владельцами не только денежного капитала, но и капитала физического. Таким образом, объединились факторы “капитал” и “предпринимательство”, либо предприниматели скупали земли промышленного назначения, объединяя в одних руках факторы “капитал”, “предпринимательство” и “земля”.

Другой тенденцией, оказывающей влияние на экономические процессы и развитие системы институтов, является дерегулирование экономики, которое ведет к смещению акцентов в деятельности государственных институтов: сокращаются прямые формы государственного вмешательства в экономику. Институциональные изменения состоят также в реструктуризации предприятий, в том числе традиционных базовых отраслей промышленности (угольной, сталелитейной, текстильной). Они включают стимулирование малого и среднего бизнеса.

Следующим направлением вложений денежных средств являются факторы “труд” и “знание”. Необходимо подобрать персонал определенного уровня квалификации, готовый работать при заданных условиях труда за определенное денежное вознаграждение. В случае не мелкосерийного производства, а сложного процесса производства, при котором его можно отнести к наукоемким, при сильной конкуренции в отрасли, при необходимости выйти на новый уровень производства или сбыта предприятие привлекает интеллектуалов, т.е. работников, способных преобразовать информацию в знания для последующего использования его в хозяйственном процессе. Однако предпочтение отдается тем работникам, в которых уже не нужно вкладывать дополнительные средства на обучение и переобучение.

В нашей стране инвестиции в развитие фактора “знание” носят на большинстве предприятий опосредованный характер. Сами предприниматели не стремятся делать дополнительные вложения в углубленное обучение специалистов, предпочитая нанимать работников-интеллектуалов со знаниями, полученными за их счет. Сохраняя традиции советского способа ведения хозяйства, большую часть денежных вложений делают в фактор “капитал”. Это происходит потому, что существует определенное институциональное регулирование процессов инвестирования в факторы производства.

Проведем конъюнктурный анализ рынка первоначальных инвестиций в факторы производства. В качестве объектов исследования будут выступать предприятия, предполагающие свое базирование на территории особой экономической зоны “Тольятти” (далее - ОЭЗ), и предприятия Самарской области, расположенные вне территории ОЭЗ.

Любое производство так или иначе связано с фактором “земля”. Следует учесть, что земельный фонд России делится на несколько категорий земель в соответствии с их целевым назначением. Для нашего исследования примутся во внимание только земли промышленности, так как именно на них предполагается организовать производство. У резидентов ОЭЗ будет возможность либо приобрести участок земли по 718 200 руб./га (71,82 руб./м²), либо оформить участок в аренду по стоимости 7 182 руб./га в год (0,72 руб./м²)⁸.

Что касается земель промышленного назначения вне границ ОЭЗ, то на их стоимость влия-

ет большое количество факторов: близость к федеральной трассе М5, другим автомобильным и железным дорогам; близость к поставщикам ресурсов; наличие коммуникаций; форма участка и тип поверхности; месторасположение участка исходя из престижности. В среднем ровный земельный участок прямоугольной формы, имеющий прямое прилегание к федеральной трассе М5, имеет стоимость 1 300 000 руб./га (130 руб./м²). Стоимость аренды в среднем равна 25 000 руб./га (2,5 руб./м²)⁹.

Таким образом, первоначальные инвестиции в фактор “земля” зависят в первую очередь от расположения участка. Покупка земельного участка на территории ОЭЗ обойдется почти в 1,8 раза дешевле, а аренда - в 3,5 раза дешевле. То есть предприниматель может существенно сэкономить денежные средства на приобретение земли для того, чтобы осуществить большие вложения в другие факторы производства.

При организации производства инвестиции в остальные факторы также зависят от месторасположения земельного участка, характера производства, отрасли, целевой аудитории потребителей.

Рассмотрим следующий фактор производства - “труд”. Ввиду того, что процесс труда связан с затратами человеческой энергии, мускулов, интеллекта, а под рабочей силой понимается способность человека к труду - физическая и профессиональная, для того чтобы трудиться, надо обладать определенным здоровьем и профессиональными знаниями и навыками.

Первоначальные инвестиции в фактор “труд” будут следующими: вложения в поиск наемных рабочих для реализации хозяйственной деятельности; организация собеседований. Поиск рабочих может осуществляться с наименьшими затратами, если использовать информацию специализированных сайтов. Кроме того, стоимость самостоятельно проведенного собеседования (за счет предприятия) в разы меньше, нежели услуги сторонних организаций. Большое значение также имеет начальник отдела кадров (менеджер по персоналу). Его заработная плата может колебаться от 10 000 до 30 000 тыс. руб. в зависимости от опыта работы, личных качеств и рекомендаций.

Авансированный переменный капитал на предприятиях Самарской области будет немного выше (7-15 %) ¹⁰, чем на предприятиях ОЭЗ. Мы

приходим к такому выводу, исходя из большей численности РС, несмотря на более низкую заработную плату. Регулирование совокупных инвестиций в фактор “труд” может осуществляться за счет регулирования численности наемных рабочих и их заработной платы. Работодатели заинтересованы в высококвалифицированных, активных, здоровых специалистах, занимающихся самообразованием. В таком случае затраты на оплату медицинских услуг и дополнительного образования будут минимальными.

Капитал как фактор производства представляет собой материальное благо производственного назначения, т.е. средство производства. На территории ОЭЗ промышленная инфраструктура, единая для всех резидентов, будет представлена: IP-телефонией; высокоскоростным Интернетом; железнодорожной развязкой; автомобильной трассой М5; канализацией; водо-, тепло-, электро- и газоснабжением. Кроме того, на территории ОЭЗ будут построены складские помещения под аренду. То есть пассивная часть средств труда будет уже функционировать и таким образом экономия затрат на капитальное строительство может составить до 30 %.

Стоимость активной части средств труда на предприятии ОЭЗ будет выше, так как количество орудий труда будет больше (станко-, материало- и энерговооруженность труда выше, чем на других предприятиях). Важно также учесть, что резидентам ОЭЗ предоставляются льготы на ввоз оборудования из-за границы (импортные пошлины и НДС равны 0 %), так как действует режим свободной таможенной зоны.

При организации предприятия первоначальные инвестиции в фактор “капитал” всегда будут очень большими. Преференции и льготы, предоставляемые резидентам ОЭЗ¹¹, позволяют существенно снизить первоначальные затраты предпринимателей (возможно 15-20 % экономии). Таким образом, государство как институт регулирует процесс инвестирования предпринимателей в фактор производства “капитал”. Однако стоимость использования в будущем будет рассчитываться исходя из площади и производственных мощностей предприятия.

Что касается предпринимательства, то оно является неотъемлемым атрибутом рыночного хозяйства. При определении инвестиций в фактор производства “предпринимательство” будем учитывать следующие показатели: затраты на

образование предпринимателя, повышение его квалификации, прохождение дополнительных курсов и тренингов; умение привлечь необходимых специалистов, обеспечив им достойную заработную плату (из прибыли предприятия).

Как правило, у предприятий с большим оборотом денежных средств норма прибыли будет выше, соответственно, и переобучение управленческих кадров будет проходить чаще. Стоимость одного курса занятий или бизнес-семинара составляет от 30 000-60 000 руб. Чем выше уровень подготовки, образования и чем больше опыта, тем больше выгоды предприятие получит от этих семинаров.

Важно также анализировать опыт других предприятий и при необходимости привлекать экспертов. Различные услуги, предоставляемые экспертными компаниями Самарской области, стоят от 10 000-100 000 руб. (составление бизнес-плана, научные разработки в области охраны труда, аттестация рабочих мест и т.д.)¹².

С большой долей вероятности можно утверждать, что на предприятиях ОЭЗ первоначальные инвестиции в фактор “предпринимательство” будут выше, чем на других предприятиях, так как предприниматель - резидент ОЭЗ должен изучить законодательные акты, правила и другие документы, чтобы стать резидентом. Часть затрат будет возложена на самого предпринимателя, его способность к самообразованию, на изучение нормативно-правовых актов, законов, анализ особенностей уже созданных экономических зон в нашей стране. Но от объема знаний предпринимателя зависит его доля предполагаемой прибыли: чем он более квалифицирован, тем большую часть прибыли возьмет себе в качестве ренты.

Что касается нового фактора производства - “знания”, то он неразрывно связан с носителями знания - работниками-интеллектуалами. Н.И. Иванова и Л.В. Левченко¹³ утверждают, что знания не существуют вне сознания, они неотчуждаемы. Соответственно, затраты в знания можно рассчитать как затраты на повышение уровня и качества образования работников-интеллектуалов, а также приобретение техники и технологий для передачи и хранения информации. Техника учитывается в факторе “капитал”, а под технологиями мы предлагаем понимать высокоскоростной Интернет и IP-телефонию. Затраты в знания - это также затраты самих сотрудников на образование.

Как уже было отмечено, предприятия ОЭЗ будут обеспечены высокоскоростным Интернетом и IP-телефонией. Для других предприятий почти не существует проблемы провести кабели связи и Интернет. Стоимость подключения к Интернету юридических лиц от 0 руб. (Самара-Телеком, Волгатеком) до 1500 руб., абонентская плата варьирует от 3 000 до 17 700 руб. в месяц. Стоимость подключения к IP-телефонии для юридических лиц - 1 500-8 850 руб., абонентская плата - от 270 до 1 000 руб., существуют поминутные тарифы¹⁴.

Интернет и телефония - одни из немногих способов получения информации. Однако при правильном уровне подготовки этого будет достаточно для проведения анализов, участия в торгах и получения знаний, необходимых предприятию.

Подводя итог анализу, можно сказать, что наиболее удачным следует считать размещение предприятия на территории ОЭЗ, так как первоначальные инвестиции в факторы производства в данном случае будут ниже, чем в среднем по области. Это является следствием большого количества преференций, которые государство оказывает резидентам ОЭЗ. Следует согласиться также с мнением Т.А. Андреевой, что “логична будет юридическая модернизация ОЭЗ в научно-технические центры развития...”¹⁵.

С другой стороны, важно учесть и распределение инвестиций: в первую очередь, они направлены в факторы “капитал” и “земля”, далее - в “труд”, “предпринимательство” и “знания”. Предпочтение отдается самоинвестированию последних трех факторов (поддержание здоровья, повышение образования), в то время как их владельцы всегда стремятся получить дополнительные средства за счет руководителей предприятий, т.е. происходит столкновение интересов владельцев факторов производства.

Государство, как институт, создает условия для поддержания здоровья и образования граждан на высоком уровне, поддерживает капиталистов и предпринимателей при создании новых предприятий, так как предполагается, что в данных условиях возникнет конкуренция, которая в свою очередь подтолкнет интеллектуалов к разработке новых концепций в производстве, что поможет вывести страну на новый уровень экономического развития. Однако на данный момент механизм регулирования инвестиций в факторы производства не отработан и не отлажен. Так, строительство ОЭЗ затягивается, не все вехи, указанные в “Стра-

тегии инновационного развития страны”, достигнуты, а из-за нехватки денежных средств далеко не все граждане страны могут получить достойный уровень образования или здравоохранения.

¹ Михайлов А.М. Экономические и институциональные отношения в системе хозяйственных отношений // Экономические науки. 2003. № 5. С. 48.

² Нестеренко А.Н. Экономика и институциональная теория. М., 2002. С. 302.

³ Михайлов А.М. Природа экономических и институциональных интересов // Экономические науки. 2004. № 8. С. 36.

⁴ Михайлов А.М. Институциональные отношения, интересы и правовые нормы // Вопросы экономики и права. 2010. № 5. С. 12.

⁵ Там же. С. 14.

⁶ Fomina O.A. Different Approaches to Distinguish Factors of Production: Some Contemporary Views // Новината за напреднали наука: материали за 9-а международ. науч.-практ. конф. 2013. Т. 15. Икономики. С. 21.

⁷ Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года: [утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 дек. 2011 г. № 2227-р]. Доступ из справ.-правовой системы “Консультант Плюс”.

⁸ Сайт особой экономической зоны “Тольятти”. URL: <http://oetztogliatti.ru/ru>.

⁹ По материалам сайта Roszem.ru Первый национальный земельный ресурс, Промышленные земельные участки Самарской области. URL: <http://www.roszem.ru>.

¹⁰ Фомина О.А. Анализ инвестиций в факторы производства в Самарской области после вступления России в ВТО // Экономика России в условиях глобализации: сб. материалов Междунар. науч.-практ. семинара. Самара. 2013. С. 147-148.

¹¹ Андреева Т.А. Особые экономические зоны как фактор инновационного развития: реалии и перспективы // Экономические науки. 2013. № 2 (99). С. 207.

¹² См.: По материалам сайтов Business Forward. URL: <http://bfsamara.ru/seminar/>; Высшая школа международного бизнеса. URL: http://www.sambis.ru/seminars_and_events; Бизнес-эксперт Самара. URL: <http://biznes-ekspert.ru>; Пульс центр Самара. URL: <http://expert-ganin.pulscen.ru>.

¹³ Иванова Н.И., Левченко Л.В. Развитие институциональной системы взаимодействия факторов производства под влиянием научно-технического прогресса // Вопросы экономики и права. 2012. № 7. С. 14.

¹⁴ По материалам сайтов интернет-провайдеров Самарской области. URL: <http://nag.ru/provider>; Опти-Телеком. URL: <http://www.opti-telecom.ru/phone>; Крафт-С. URL: <http://kraft-s.ru/internet/ppp>.

¹⁵ Андреева Т.А. Указ. соч. С. 209.