

ИСПАНСКИЕ ТНК И МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ

© 2013 Полищук Георгий Витальевич

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, г. Москва

E-mail: lvls@mail.ru

Проведение модернизации и получение технологических новинок и инноваций даст возможность экономике России получить долгосрочную стабильность. Испанские ТНК на данный момент заинтересованы в инвестициях в российскую экономику и готовы к сотрудничеству, испанские инвестиции в инновационные сектора экономики позволят российской продукции стать более конкурентоспособной в мире. Кроме того, российской экономике следует учитывать опыт становления и рассмотреть факторы, позволившие испанским ТНК войти в число крупнейших компаний мира в обрабатывающей отрасли и секторе услуг.

Ключевые слова: ТНК Испании, модернизация, ВТО, инновации.

Развитие транснациональных корпораций (ТНК) - это сложный процесс, подверженный влиянию множества факторов. С середины XX в. многие ученые пытались проанализировать факторы возникновения и роста ТНК. Если в первой половине 40-х гг. XX в. формирование ТНК объяснялось учеными в первую очередь с точки зрения теории фирмы, то в 1960-х гг. С. Хаймер разработал первую самостоятельную концепцию формирования ТНК. Впоследствии С. Хаймер, О. Уильямсон, Дж. Даннинг, Р. Вернона, Э. Пенроуз, М. Портер, П. Кругман анализировали причины становления ТНК в мире. Таким образом, ученые долгое время пытаются объяснить причины становления и развития ТНК, однако стремительное развитие транснациональных корпораций не позволяет разработать полностью законченные и объясняющие все аспекты теории развития.

Развитые страны мира являлись основными государствами возникновения ТНК до 70-х гг. XX в. Традиционная модель развития транснациональных корпораций, преобладающая в течение XX в., характеризуется использованием компанией своих конкурентных преимуществ, обеспеченных внутри страны, для выхода на мировой рынок.

Большинство же ТНК, созданных за последние 30 лет, имели несколько отличительных характеристик. Во-первых, такие ТНК были сформированы в странах с быстрым экономическим ростом в последнее 20-летие XX в. Причем к ним относились как развитые страны ЕС - Испания и Португалия, так и развивающиеся страны Азии и Южной Америки. Во-вторых, такие компании не обязательно обладали какими-то уникальными

технологиями. В отличие от традиционных ТНК, основными преимуществами стали передовые навыки организации и управления бизнесом в особых геополитических условиях.

Исследователь Дж. Мэтью определил, что при выходе на мировые рынки "новые" ТНК использовали стратегию вертикальной интеграции, диверсификацию продукции, обучение в процессе инвестирования и получали новые технологии путем сотрудничества с другими компаниями¹.

Отличительными чертами новых ТНК по сравнению с классическими являются: ускоренный период интернационализации, недостаточно высокий уровень развития технологий, умение работать в нестабильных политических обстоятельствах и инвестирование в развитые страны для доступа к новейшим технологиям и в развивающиеся страны для доступа к рынкам. Высокие темпы интернационализации объясняются желанием компаний минимизировать недостатки более позднего выхода на рынок.

Развитие ТНК Испании является весьма показательным примером становления таких компаний. Испания не входила в группу наиболее развитых стран мира по уровню дохода на душу населения, а крупнейшие компании страны не обладали особыми технологическими навыками. Однако на данный момент в мире функционирует более 30 крупных испанских компаний, большинство из которых в инновационных отраслях. В условиях глобализации мировой экономики инновационная деятельность ТНК становится не только фактором эффективного развития самих корпораций, но и важной составляющей развития национальных и мировой инновационных систем.

Так, по мнению Н.Н. Юдиной, государства получают возможность повысить национальную конкурентоспособность, выступая и в качестве стран базирования ТНК, и как принимающие страны для филиалов ТНК². Как известно, именно на долю ТНК приходится большая часть разработанных в мире инноваций. В этой связи сотрудничество испанских ТНК с Россией, экономике которой срочно требуется модернизация, является весьма перспективным.

Мировая конъюнктура энергетического рынка в начале XXI в. позволила России вернуться в разряд сильнейших экономик мира. Благодаря обладанию большим объемом природных ресурсов Россия занимает ведущую позицию в энергетическом секторе³. В этой связи резкий рост цен на энергоресурсы в начале XXI в. создал предпосылки быстрого и стабильного роста экономики России.

Однако длительная зависимость экономики страны от экспорта природных ресурсов ослабляет стимулы для развития обрабатывающих отраслей и создания новых технологий и может негативно отразиться на российской экономике в краткосрочной перспективе. Кроме того, вступление в ВТО ставит перед российскими компаниями вполне реальную угрозу жесткой конкуренции с более сильными иностранными компаниями и, как следствие, происходит утрата своих позиций.

В данной связи российской экономике нужны модернизация и инновация, которые смогут увеличить конкурентоспособность российской продукции и, соответственно, капитализацию российских компаний, защитить активы от поглощения.

Существует два способа приобретения технологий: получение их путем сотрудничества с западными компаниями или развитие их эндогенным путем внутри страны. Первым способом достижения модернизации производства и получения доступа к инновациям для России является сотрудничество и партнерство с зарубежными компаниями. Испанские ТНК лучше других компаний подходят для такого сотрудничества по причине того, что они обладают высокими технологиями и готовы осуществлять инвестиции в нашу страну.

Среди основных отраслей, в рамках которых сотрудничество между Россией и Испанией является наиболее перспективным, необходимо отметить энергетику, туризм, инфраструктурные проекты, телекоммуникации и транспорт. Приме-

ром одного из наиболее интересных испано-российских проектов можно назвать покупку РЖД поездов у испанской компании Talgo. Семейная компания Talgo - обладатель уникальной технологии (вагоны с так называемой раздвижной тележкой, позволяющие переходить с российской на европейскую колею без задержки в пути).

Однако примеров такого удачного сотрудничества не так много. В остальном крупнейшие испанские ТНК, которые, используя свой технический и технологический опыт, могли бы создать инновационные производства в России, на данный момент по разным причинам не осуществляют значительного инвестирования на российский рынок. К основным причинам, тормозящим развитие инновационного сотрудничества между Россией и Испанией и приход крупных испанских ТНК, относят: коррупцию, бюрократию, стратегическую важность определенных отраслей российской экономики и некоторые другие причины политического характера.

Вместе с тем сотрудничество имеет хорошие перспективы, так как Испании необходимы хозяйственные возможности России, ее потенциал развития и экономического роста, ее рынки, финансовые и интеллектуальные ресурсы. Российским компаниям для достижения конкурентоспособного уровня необходимо получить доступ к инновациям, и помощь правительства страны здесь является ключевым фактором. Партнерское сотрудничество с Испанией могло бы дать российским предпринимательским структурам возможность повысить свою конкурентоспособность на внешних рынках⁴.

Вторым способом получения доступа к инновациям является развитие их эндогенным путем внутри страны. В этой связи опыт становления испанских компаний можно использовать, так как развитие экономики России и Испании на протяжении XX в. происходило по схожему сценарию. Обе страны провели либерализацию своих рынков, что способствовало приходу иностранных инвесторов и увеличению конкуренции. Появление ТНК России, так же как и испанских ТНК, произошло только в 90-х гг. XX в. После либерализации экономики предпринимались попытки осуществить стратегию реструктуризации и укрупнения компаний с целью увеличения конкурентоспособности. Такая стратегия стала фундаментом для становления испанских и российских компаний важными мировыми игроками.

Однако в России такая стратегия применялась только в сырьевых отраслях, где российские производители имели конкурентные преимущества. В Испании же подобным образом были образованы компании в таких инновационных отраслях, как телекоммуникации, транспорт и альтернативная энергетика.

Деятельность энергетических ТНК для Правительства России является выгодной, потому что доходы ТНК формируют большую часть национальных налоговых поступлений и служат источником резервов в иностранной валюте, но поток таких поступлений является зависимым от событий, происходящих в мире. В то время как наличие ТНК в инновационных отраслях позволит экономике России быть менее зависимой от конъюнктуры мировой экономики и приобрести долгосрочную стабильность.

Основными факторами, которые позволили испанским ТНК без сырьевой поддержки войти в число ведущих компаний мира, являются: адаптация имеющихся технологий к особым условиям рынков факторов производства, особенно в области строительства, электроэнергетики и телекоммуникации; брендинг продукта для продажи испанским диаспорам за рубежом; эффективная организация бизнеса: создание продукта и исполнение проекта (применение технологии, комбинирование ресурсов, инновации в организации производства для сокращения издержек); дифференциация продукта для различных ниш рынка; навыки функционирования в институциональной среде развивающихся стран⁵.

Помимо навыков адаптации технологий, организации процесса производства и продажи и дифференциации продукции, важное значение имели навыки, полученные испанскими компаниями в рамках деятельности внутри страны во время приватизации и последующей реструктуризации. Умение договариваться с лидерами государств в период приватизации, не опасаясь возможных политических рисков, позднее возвело испанские

ТНК в ряд наиболее желанных инвесторов для правительств стран Латинской Америки.

В России существует ряд отраслей, способных на данный момент конкурировать на международном уровне. Однако наиболее перспективными отраслями в нынешних условиях развития мировой экономики является развитие продукции в таких инновационных отраслях, как аэрокосмонавтика, биотехнологии, информационные сети, фармацевтика, альтернативная энергетика и высокоскоростные транспортные системы. Опыт испанских ТНК, функционирующих во многих из этих отраслей, может оказаться полезным.

Испанские ТНК в кризисный период в экономике стран ЕС ищут наиболее перспективные рынки для приложения своего капитала. На данный момент их усилия сконцентрированы на странах Латинской Америки, где ведущие испанские ТНК получили большую долю своих доходов за 2012 г. Однако Латинской Америкой испанские инвестиции не ограничиваются, в этой связи Правительству России следует создать наиболее благоприятные условия для иностранных инвесторов, готовых, помимо финансирования, предоставлять доступ к инновационным технологиям, что в среднесрочной перспективе будет способствовать модернизации национальной экономики.

¹ Mathew J. Dragon Multinationals // Asia Pacific J. of Management. 2002. № 23. P. 8.

² Юдина Н.Н. Влияние российских ТНК на экономику стран СНГ в условиях глобализации : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14. Волгоград, 2009. С. 85.

³ Lagorce A. Is Gazprom Vladimir Putin's retirement haven? // Market Watch. 2007. 16 may. URL: <http://www.marketwatch.com>.

⁴ Ацев П.М. Торгово-экономические отношения между Россией и Испанией на современном этапе: возможности дальнейшего развития и основные проблемы : дис. ... канд. экон. наук: 08.00.14. М., 2006. С. 132.

⁵ Guillén M., Garcia-Canal E. The new multinationals: Spanish firms in a global context / Cambridge University Press. Cambridge, 2010. P. 74.

Поступила в редакцию 05.05.2013 г.