

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ИНТЕРЕС В МОТИВАЦИОННОМ ОБРАЗОВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

© 2012 И.В. Щербаков

кандидат экономических наук, доцент

Поволжская социально-гуманитарная академия, г. Самара

E-mail: ig063@mail.ru

Рассматриваются общность и различие таких конструктов, как экономический интерес и мотивация экономической деятельности, на предмет исследования факторов их формирования в процессе экономической деятельности для дальнейшего их изучения с позиции институциональной экономической теории.

Ключевые слова: экономический интерес, экономическая деятельность, мотивация, мотивы.

Экономический интерес и мотив экономической деятельности - близкие по содержанию и часто применяющиеся понятия в экономической науке. Однако современных специализированных исследований, основанных на междисциплинарном подходе, устанавливающих общность и различие в данных понятиях, явно недостаточно, что и оставляет данный вопрос в поле научных дискуссий.

Экономический интерес и (или) мотив экономической деятельности преимущественно используется в исследованиях по экономической теории для обозначения активности, побудительности и направленности экономической деятельности, для объяснения поведения экономических агентов. Кроме того, мотивы и процесс их образования - мотивация экономической деятельности - широко используются в прикладных экономических дисциплинах, таких как менеджмент, экономика предприятия и т.п., для разработки разнообразных теоретических и практических рекомендаций по повышению эффективности трудовой и предпринимательской деятельности. Исследования экономических интересов ориентируются преимущественно на формы и процедуры их реализации¹, обходя вниманием причины формирования экономического интереса.

В исследованиях по институциональной теории экономический интерес часто используется для изучения широкого круга экономических проблем, например проблем бедности, как в статье Л.М. Хуснутдиновой "Институциональное решение проблемы бедности в России"².

В работе Д.Ф. Гараевой³ по институциональному подходу к регулированию качества жизни населения экономический интерес рассматрива-

ется как составной элемент понятия качества жизни.

Из наиболее общего и распространенного понимания сущности экономического интереса и мотива экономической деятельности следует, что, во-первых, это конструкты, которые реализуются в конкретных и различных экономических и психологических категориях и используются для объяснения побудительности и направленности деятельности экономических субъектов. Во-вторых, экономический интерес и мотив являются имплицитными и сложными с точки зрения операционализации составляющими экономической деятельности.

Рассмотрение общих и отличительных свойств экономического интереса и экономического мотива целесообразно провести на основе анализа сущности и структуры экономической деятельности. Содержание экономической деятельности является устойчивым понятием и применяется для характеристики экономики домашнего хозяйства, экономики предприятия (фирмы), экономики региона или государства в целом. Кроме того, деятельность экономического субъекта неразрывно связана с мотивацией⁴ и экономическим интересом.

Деятельность человека в различных плоскостях в соответствии со своими предметами исследования изучается философией, психологией, социологией и экономикой. Синтезированную теоретическую конструкцию экономической деятельности человека на примере ее основной формы - предпринимательской деятельности схематично можно представить (см. рисунок) на основе анализа экономической литературы, изучающей экономическую деятельность⁵, и психологической литературы по проблемам мотивации⁶.

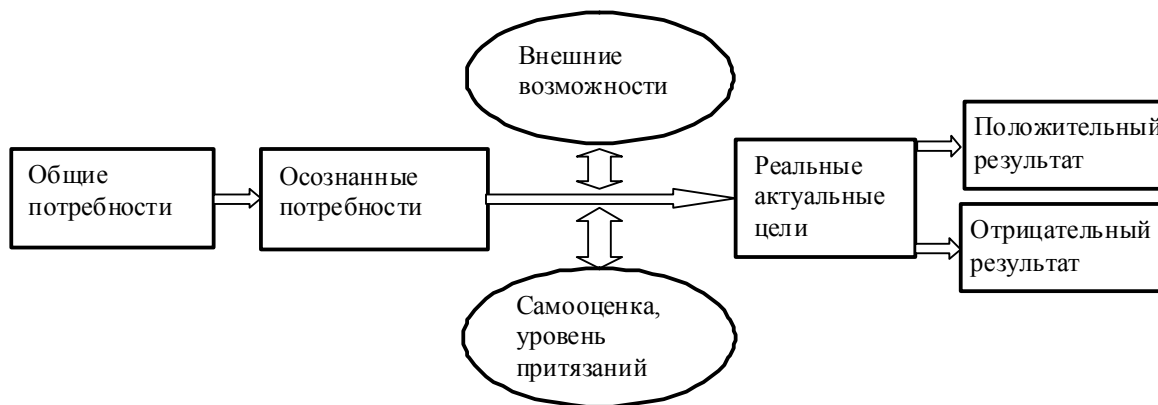


Рис. Схематическое представление экономической деятельности индивида

В психологических исследованиях по проблемам мотивации деятельности за мотив часто принимаются отдельные элементы структуры деятельности человека - потребность, цель и т.д. Подобные рассуждения встречаются в работах исследователей-обществоведов⁷, посвященных анализу сущности экономического интереса, когда за экономический интерес принимают также отдельные элементы деятельности - потребность, достигнутый результат и т.д. В целом, данные элементы дублируют телеологическое представление общей схемы экономической деятельности человека.

Лаконично представленный на схеме (см. рисунок) процесс экономической деятельности можно интерпретировать следующим образом. Исходным пунктом деятельности, особенно экономической, является потребность. Из значительного множества потребностей, которые окружают индивида, он на основе интеллектуального процесса или с помощью разума и воли выбирает необходимые ему в соответствии с собственной системой ценностей.

Интеллектуальный процесс сопровождает решения индивида на каждом этапе деятельности. С помощью разума и воли человек оценивает внешние условия своей деятельности - возможности, которыми располагает внешняя среда или текущая ситуация. Внешние возможности в свою очередь представляют собой экономические средства и институциональные условия осуществления деятельности. К средствам, по Л. фон Мизесу, относится все, что служит достижению результата⁸. В конечном итоге средства, направленные на достижение цели, представляют собой экономические ресурсы с соответствующими правомочиями собственности, необходимыми индивиду для удовлетворения потребностей.

Экономические ресурсы и институциональные условия текущей ситуации конструируют внешнее мотивационное образование экономической деятельности. Внешняя мотивация часто рассматривается как неимперативная или императивная⁹. Императивная внешняя мотивация характеризуется различной силой и широким спектром воздействия - от дополнительного вознаграждения до лишения свободы за экономическую деятельность. Внешнее императивное воздействие на мотивационное образование экономической деятельности трактуется как стимул¹⁰.

Другой важной составляющей мотивационного конструкта являются интроспективные характеристики индивида, его самооценка, идеалы, убеждения, уровень притязания, склонности и т.п. Все это можно представить как внутреннюю составляющую мотивационного образования экономической деятельности¹¹. С точки зрения психологии интерес представляет элемент внутренних мотивационных образований, часто связанный с познавательной деятельностью человека¹².

Интеллектуальный процесс, сводящий воедино внешние возможности со способностями и самооценкой личности, на основе множества осознанных потребностей образует множество реальных целей для удовлетворения исходной потребности. Реальные цели преобразуются разумом и волей в актуальные цели через шкалу индивидуальных ценностей. Достигнутая цель в виде положительного результата служит для удовлетворения исходной осознанной потребности.

Жозеф Нюттен структурно предоставляет мотивацию как интеллектуальный процесс преобразования потребностей в конкретные цели и планы действия на основе имеющихся возможностей, с учетом самооценки и способностей личности¹³. В данной конструкции мотивация харак-

терна только для деятельности человека и является психологическим феноменом. Первоначально вводя в научный оборот термин “мотивация”, А. Шопенгауэр¹⁴ рассматривал смысл данного конструкта как причины управления жизнью, следовательно, и деятельностью человека, основы, определяющей человека в обществе и направляющей его деятельность.

В представленной схеме деятельности экономический интерес, в отличие от интереса с психологической точки зрения, является элементом внешней составляющей мотивации. Экономический интерес формируется внешними возможностями, детерминируется институциональной средой и зависит от величины экономических ресурсов субъекта и реализуется в процессе социальной интеракции экономических агентов. Поэтому сущность и содержание экономического интереса часто выводят из экономических отношений, отдельно выделяя при этом институциональные интересы¹⁵.

В нашем понимании, экономический интерес - это результат интернализации внешних возможностей экономической деятельности в конкретной ситуации. Частным проявлением экономического интереса выступает соответствие внешних возможностей целям экономической деятельности, т.е. оценка рациональности или эффективности.

Исследований по сравнительному анализу понятий экономического интереса и мотива экономической деятельности значительно меньше, чем работ по изучению интереса и мотива в психологической науке. Например, в исследованиях П.А. Канапухина и Ю.И. Хаустова экономический интерес рассматривается как элемент мотивационного механизма, формирующийся на основе социального статуса индивида и преобразующийся в мотив только при наличии стимула¹⁶. Мотив и экономический интерес разъединяет также система ценностных установок индивида. Данная конструкция экономического интереса и в мотивационном механизме малоубедительна. Во-первых, никакая ценностная установка не поможет экономический интерес трансформировать в мотив экономической деятельности при отсутствии соответствующих средств и обеспечивающих их использование условий институциональной среды. Во-вторых, экономический интерес при определенных ситуационных обстоятельствах может быть внешним императивным воздействием на

экономическую деятельность индивида, т.е. стимулом. В-третьих, приведенная в данной работе схема не объясняет отличие конструкции экономического интереса индивида от конструкции экономического интереса группы индивидов или общества в целом, что является общепризнанным на практике и в теоретических исследованиях.

Экономический интерес присущ не только человеку, но и любому действующему экономическому агенту. При применении вышеуказанной схемы деятельности (см. рисунок) применительно к функционированию групп индивидов, различных организаций или общества в целом целесообразно исключить блок, определяющий интроспективные характеристики индивида, а заменить его блоком, определяющим внутреннюю процедуру принятия решения: организационную структуру, правила и процедуру прохождения и принятия решения и т.п. Мотивация как интеллектуальный процесс применительно к группе индивидов или обществу - это социальный процесс преобразования потребностей соответственно группы или общества в цели, планы на основе действующих институтов и имеющихся экономических средств (ресурсов). Общественный экономический интерес по-прежнему формируется внешними возможностями деятельности группы индивидов или общества в целом.

По результатам настоящей работы можно сделать следующие выводы:

1. Следует различать понятия “экономический интерес” и “мотив экономической деятельности”. Экономический интерес является элементом внешней составляющей мотивационной конструкции экономической деятельности человека.

2. Экономический интерес формируется внешними возможностями экономической деятельности: условиями - соответствующей институциональной средой и средствами - наличием у индивида экономических ресурсов для осуществления экономической деятельности. В нашем понимании, экономический интерес - это результат интернализации внешних возможностей экономической деятельности в конкретной ситуации.

3. Мотивация - психологический феномен, детерминирующий экономическую деятельность индивида. С позиций институциональной экономической теории целесообразно рассматривать, оценивать воздействие на мотивацию внешних возможностей экономической деятельности индивида: институциональных условий и экономических

ресурсов. При этом экономические ресурсы характеризуются различным набором правомочий.

4. Мотивацию экономической деятельности целесообразно рассматривать с экономических позиций на предмет повышения активности, направленности и эффективности экономической деятельности.

¹ См.: *Канапухин А.П.* Закономерность эволюции экономических интересов и механизмы их реализации в экономике России : автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Воронеж, 2008. URL: <http://vak.ed.gov.ru/ru/dissertation/index.php>; *Михайлов А.М.* Реализация экономических и институциональных интересов собственников факторов производства : автореф. дис. ... д-ра экон. наук. Самара, 2009. URL: <http://vak.ed.gov.ru/ru/dissertation/index.php>.

² *Хуснутдинова Л.М.* Институциональное решение проблемы бедности в России // *Экон. науки.* 2012. № 2 (87). С. 42-45.

³ *Гараева Д.Ф.* Институциональный подход к регулированию качества жизни населения // *Экон. науки.* 2012. № 2 (87). С. 11-14.

⁴ См.: *Леонтьев А.Н.* Потребности, мотивы и эмоции. М., 1971; *Его же.* Деятельность, сознание, личность. М., 1975.

⁵ См.: *Мизес Л.* Человеческая деятельность: Трактат по экономической теории. Челябинск, 2005; *Леиашвили П.* Экономическая деятельность: телеологический анализ. Тбилиси, 2011.

⁶ См.: *Гордеева Т.О.* Мотивация достижения: теории, исследования, проблемы // Современная психология мотивации / под ред. Д.А. Леонтьева. М., 2003. С. 47-102; *Дергачева О.Е.* Автономия и самодетерминация в психологии мотивации: теория Э. Деси и Р. Райна // Современная психология мотивации / под ред. Д.А. Леонтьева. М., 2003. С. 103-121; *Ильин Е.П.* Мотивация и мотивы. СПб., 2003.

⁷ См.: *Канапухин П.А., Хаустов Ю.И.* Система экономических интересов и их роль в мотивационном механизме // *Вестн. ВГУ. Сер. "Экономика и управление"*. 2004. № 2. С. 11-21; *Ханипов А.Т.* Интересы как форма общественных отношений. Новосибирск, 1987.

⁸ *Мизес Л.* Указ. соч.

⁹ См.: *Ильин Е.П.* Указ. соч.; *Дергачева О.Е.* Указ. соч. С. 103-121.

¹⁰ URL: http://prepod2000.kulichki.net/item_364.html; <http://dic.academic.ru/searchall.php>.

¹¹ См.: *Ильин Е.П.* Указ. соч.; *Дергачева О.Е.* Указ. соч. С. 103-121; *Чирков В.И.* Самодетерминация и внутренняя мотивация поведения человека // *Вопр. психологии.* 1996. № 3. С. 116-132.

¹² URL: http://mirslovarei.com/content_psi/interes-670.html; <http://www.persev.ru/interes>.

¹³ *Нюттен Ж.* Мотивация, действие и перспектива будущего. М., 2004.

¹⁴ *Шопенгауэр А.* О четверояком корне закона достаточного основания // *Собр. соч.* В 6 т. Т. 3 : Малые философские сочинения. М., 2001.

¹⁵ См.: *Канапухин А.П.* Указ. соч.; *Михайлов А.М.* Указ. соч.

¹⁶ *Канапухин П.А., Хаустов Ю.И.* Указ. соч.

Поступила в редакцию 02.09.2012 г.