

РОЛЬ И МЕСТО ТНК В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ И ВЛИЯНИЕ ИХ НА ПРОТЕКАНИЕ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

© 2012 О.Н. Григоренко, Ю.А. Кулик

Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов

E-mail: fomin@sseu.ru

Рассматриваются роль и место транснациональных корпораций в глобальной экономике. Показано влияние транснациональных корпораций как инструмента экономической экспансии государств базирования. Обосновано позитивное и негативное влияние транснациональных корпораций на глобальную экономику и экономику отдельных стран в период кризиса.

Ключевые слова: транснациональная корпорация, финансовый кризис, мировая экономика.

Современная классификация международных корпораций (как правило, наиболее часто реализуемой формой международной компании является корпорация) выделяет такие их виды, как транснациональные корпорации (ТНК); мультинациональные корпорации (МНК) и международные корпоративные союзы).

В соответствии с документами Комиссии ООН, ТНК - это компания:

- включающая единицы в двух или более странах, независимо от юридической формы и поля деятельности;

- оперирующая в рамках системы принятия решений, позволяющей проводить согласованную политику и осуществлять общую стратегию через один или более руководящий центр;

- в которой отдельные единицы связаны посредством собственности или каким-либо другим образом так, что одна или более из них могут иметь значительное влияние на деятельность других и, в частности, делить знания, ресурсы и ответственность с другими¹.

Уточняя вышеприведенную характеристику, Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) относит к ТНК корпорации, включающие головные предприятия и их зарубежные филиалы (дочерние компании), причем головное предприятие контролирует активы других экономических единиц в государствах за пределами страны базирования материнской компании, как правило, путем участия в капитале².

Проведенные в последние годы исследования позволили выявить сравнительно небольшую группу связанных между собой корпораций, оказывающих непропорционально большое влияние на глобальную экономику. При этом основу группы составляют финансовые институты, состояние которых существенно влияет на мировую экономику (что достаточно явно проявилось в период кризиса 2008-2009 гг.)³. В результате пересечения активов так на-

зываемых “суперорганизаций” получается, что менее 1 % компаний контролирует почти половину мировой экономики, это позволяет обосновать подверженность мировой экономики финансовым кризисам в условиях нестабильности подобного рода сетей.

Влияние ТНК на экономику государств мира вне зависимости от уровня их развития непрерывно растет. Именно крупнейшие корпорации могут диктовать свои условия государствам, при этом некоторые из них уже являются с экономической точки зрения структурообразующими для государств (см. таблицу).

Так, корпорации из рейтинга The New American Fortune - 500 обеспечили мировой экономике примерно 10 млн рабочих мест, а их совокупный доход выше ВВП любой страны мира, кроме Китая и Японии. Сейчас из 100 наибольших экономик в мире только 48 представляют собой государства, остальные - ТНК, на долю которых приходится свыше 65 % внешней торговли и около половины мирового промышленного производства. ТНК контролируют примерно 80 % технологических нововведений и ноу-хау. Объем продаж заграничных структур ТНК превышает весь мировой экспорт, на предприятиях ТНК работает более 73 млн. чел. С учетом смежных отраслей ТНК обеспечили работой 150 млн. чел.⁴

В настоящее время можно выделить 20 ведущих российских нефинансовых корпораций, носящих характер транснациональных и имевших в 2010 г. наибольшие долгосрочные производственные активы за рубежом. При этом ведущее место занимают корпорации топливно-энергетического комплекса (ОАО “Лукойл”, ОАО “Газпром”, ОАО “Зарубежнефть”, ИНТЕР РАО ЕЭС), металлургии (Евраз Групп, ОАО “Северсталь”, ОАО “Норильский Никель”, ОАО “Мечел”, ОАО “НМЛК”, ОК “Русал”, ОАО “ТМК”, ОАО “Полюс Золото”). Две компании представляют транспорт - “Совкомфлот” и ОАО “ДВМП”, и только две компании - машиностроение, являющееся основой развития любого государства

Крупнейшие компании мира в 2010 г. (по версии Financial Times)*

Место в рейтинге	Компания	Рыночная стоимость, млрд. долл.
1	Exxon Mobil	417,0
2	PetroChina	326,0
3	Apple	321,0
4	Индустриально-коммерческий банк Китая	251,0
5	Petrobras	247,4
6	BHP Billiton	247
7	Строительный банк Китая	232,0
8	Royal Dutch Shell	228,0
9	Chevron	215,0
10	Microsoft	213,0
15	Газпром	190,83
56	Роснефть	96,9
73	Сбербанк	83,6
118	Лукойл	60,8
154	Норникель	50,1
183	Сургутнефтегаз	43,4
200	НОВАТЭК	40,4
236	ВТБ	36,3
344	НЛМК	26,4
368	Газпром нефть	24,8
479	Северсталь	19,8

* URL: <http://bujet.ru/article/140928.php>.

(если ему заранее не уготована роль сырьевого придатка промышленно развитых стран).

Как известно, организационная структура управления ТНК во многом непосредственно зависит от вида экономической деятельности, который определяет территориальное размещение ее прямых инвестиций. Добывающие ТНК, прежде всего в сфере ТЭК, как правило, следуют принципу жесткого централизованного регулирования, что, в первую очередь, распространяется на инвестирование в рамках корпорации, установление объемов добычи, переработки и реализации основного вида продукции, в том числе по дочерним компаниям и филиалам.

Организационные структуры управления ТНК, функционирующих в обрабатывающих отраслях промышленности, тяготеют, скорее, к децентрализации, что связано с резко различающимися технологическими условиями производства. Последнее не дает возможности формирования единой (типовой) схемы взаимоотношений между подразделениями, входящими в систему компании.

Особый интерес представляет исследование особенностей функционирования ТНК в периоды кризисов, поскольку сложности, переживаемые ими, могут служить своеобразной моделью проблем нестабильности мировой экономики и экономики отдельных стран. ТНК оказывают значительное влияние на экономику государства, их деятельность лежит в сфере стратегических интересов государства

и государствообразующих инфраструктур, они во многом обеспечивают требования национальной безопасности страны базирования и осуществление внутренней социально-экономической политики, способствуя балансу интересов: государства и экономики в целом, субъектов ТНК и населения; и др. Доказано, что процветание (или упадок) страны в значительной степени зависит от функционирующих на ее территории ТНК. При этом в соответствии с распространенным мнением механизм стабилизации ТНК связывается с особой ролью части ее оборота, обусловленной внутрифирменным перемещением ценностей и товаров между материнской и зарубежными дочерними компаниями. Как отмечалось выше, в ТНК сферы ТЭК решающую роль играет ресурсный и, прежде всего, финансово-кредитный централизм, а диверсификация производства за рубежом позволяет использовать иногда диаметрально противоположные ситуации в странах присутствия в интересах реализации антикризисной стратегии ТНК.

Масштабы и характер инвестиций ТНК за рубежом определяются с учетом двух основных факторов, первым из которых является стремление компаний ТЭК с помощью экспорта капитала обеспечить энергосырьевую базу собственного внутреннего промышленного производства. На определенном этапе развития важное значение для компаний приобретает сохранение масштабов производства от-

дельных видов продукции, в связи с чем возникает необходимость максимального продления “жизненного цикла продукта” за счет прямого инвестирования соответствующих производств за рубежом.

Если первый фактор определяется потребностями и стратегией компании на соответствующих этапах развития, то инвестиционный климат (как фактор зарубежного инвестирования) в основных районах приложения капитала формируется за счет национальных факторов экономического и социально-политического характера страны-реципиента. Приведенные факторы обуславливают основные формы и методы прямого заграничного инвестирования, причем преимущественный характер имеет процесс приобретения дочерних фирм, основанных, как правило, с участием местного капитала; многонациональных фирм, объединяющих владельцев капиталов из ряда стран региона.

Анализ показал, что основным направлением в процессе расширения инвестиционной деятельности ТНК за рубежом выступают слияния и поглощения. В результате можно говорить о возникновении системы международного разделения рисков и ответственности: ТНК концентрируют свои усилия на промышленных сегментах, имеющих наиболее высокие коэффициенты добавленной стоимости и, как следствие, наиболее высокие барьеры при выходе на внешний рынок. При этом наибольшее внимание уделяется таким стратегическим направлениям, как технологическое обновление, маркетинг и управление. Другими словами, ТНК все больше играют роль посредников в промышленности стран с переходной экономикой - на “входе” (технология и управление) и на “выходе” (мировой рынок), что дает возможность демпфировать последствия мирового финансово-экономического кризиса.

Особое место в инвестиционной политике ТНК занимают дезинвестиции, представляющие собой особый элемент деятельности международных компаний. Функции дезинвестиций, в частности, состоят в содействии экспансии ТНК, когда реализация или ликвидация отдельных сегментов поглощаемой фирмы снижают финансовые издержки захвата и более эффективно адаптируют включение нового дочернего общества в общую структуру компании. Соответственно, дезинвестиции реализуют функцию консолидации международной компании, поскольку этот процесс способствует концентрации деятельности ТНК на наиболее перспективных направлениях. Именно это и позволяет им в период кризиса сохранять финансовую стабильность на основе минимизации издержек.

Как известно, к легитимным каналам проникновения российского капитала за рубеж на транснациональной основе можно отнести:

- участие в приватизационных процессах за рубежом;

- скупку акций предприятий промышленно развитых и развивающихся стран, тем более, что глобализация мировых фондовых рынков значительно облегчила задачу для российских компаний по приобретению предприятий за рубежом, хотя российским компаниям, видящим себя в перспективе в качестве транснациональных, необходимо учитывать возможные опасности зарубежных рынков. При этом следует отметить, что падение стоимости компаний в период мирового кризиса позволило отдельным российским ТНК (в частности, ОАО “Газпром”) значительно усилить экспансионистскую политику в части покупки зарубежных активов.

Трансформация национальной компании в ТНК должна учитывать различные критерии при выборе регионов для первичного проникновения российского капитала, что также связано с неравномерностью воздействия финансово-экономического кризиса на экономику отдельных стран и регионов. Одним из подходов к росту активности действий российских корпораций на мировом рынке является восстановительный, сущность которого заключается в восстановлении господствующих позиций России на рынках стран СНГ и ряда бывших социалистических стран, хотя это ориентирует российские хозяйствующие субъекты на вхождение на рынки преимущественно слаборазвитых стран. Тем не менее последствия кризиса позволили России упрочить положение ведущих российских ТНК на этих рынках. Так, последствия кризиса для судостроительной промышленности Украины дают возможность Объединенной судостроительной корпорации получить контроль или создать совместные предприятия с рядом предприятий Украины, что позволит компенсировать нехватку в России мощностей, особенно для крупнотоннажного судостроения.

¹ Шумилов В.М. Международное публичное экономическое право: учеб. пособие. М., 2001.

² URL: <http://www.unctad-trains.org>.

³ URL: <http://gtmarket.ru/news/corporate/2011/10/24/3685>.

⁴ URL: http://colloquy.ucoz.ru/news/kakie_korporacii_pravjat_mirom/2011-08-17-1833. URL: <http://www.rb.ru/topstory/economics/2011/08/15/173030.html>.