

## ОСОБЕННОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ЛИЧНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ В УСЛОВИЯХ СТАНОВЛЕНИЯ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

© 2011 И.Н. Якунина

кандидат экономических наук

Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина

E-mail: yakunina@bk.ru

Статья посвящена исследованию специфики реализации личных экономических интересов в условиях формирования постиндустриального этапа экономики; анализу теоретико-методологических аспектов проблемы изменения роли человека в современной хозяйственной системе.

*Ключевые слова:* постиндустриальная экономика, личные экономические интересы, структура личных экономических интересов.

Одно из ключевых мест в современной экономической науке занимает теория постиндустриального общества, основы которой заложены в трудах представителей западной социально-философской футурологии, таких как Д. Римен, Д. Белл, К. Кларк и др.

Несмотря на продолжающуюся в экономической науке дискуссию о правомочности использования данного термина, о необходимости рассмотрения новой индустриальной экономики (или просто новой экономики), информационного общества или общества сетевого капитализма, тем не менее, на наш взгляд, столь широкое многообразие подходов к исследованию эволюции и перспектив развития современного общества, не отвергает общих его признаков, которые позволяют говорить об определенном единстве упомянутых подходов, отражающем объективные изменения, происходящие и в развитых странах, и в современной России.

Соответственно, говоря о постиндустриальном обществе, необходимо, прежде всего, отметить ряд его проявлений, наиболее часто выделяемых исследователями, таких как:

- усиление роли информационно-коммуникационных технологий;
- глобализация производства, его международный характер;
- усиление роли финансового капитала.

Основу постиндустриальной экономики составляет качественное изменение материально-технической базы производственной сферы, однако, несмотря на это, становление постиндустриального общества подразумевает не только информационное развитие, но и формирование

экономики нового типа, где человек занимает ключевое место.

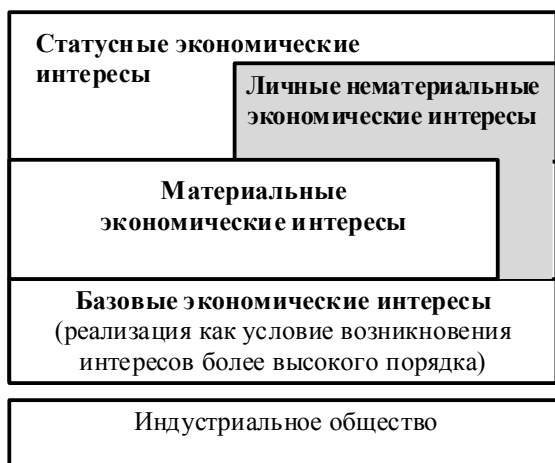
Детерминирующими факторами развития постиндустриальной экономики выступают знания, интеллектуальные способности человека, образование, ответственность, духовный и культурно-нравственный потенциал, организационно-предпринимательские способности, а следовательно, одним из критериев гармоничной реализации экономических интересов в национальном хозяйстве становятся качественные характеристики человеческого капитала, возможности его накопления, приумножения (при условии дальнейшего эффективного использования), т.е. развитие тех сфер экономической жизни, которые определяют развитие самого человека.

Как следствие, в постиндустриальной экономике вопросы реализации личных экономических интересов выходят на первый план, поскольку человеческий капитал базируется, прежде всего, на индивидуальных способностях и талантах, т.е. носит ярко выраженный индивидуалистический характер, а применение знаний зависит от доступности и качества массового образования, т.е. основные элементы социальной справедливости выступают необходимым условием расширенного воспроизводства человеческого капитала.

Более того, независимо от научной модели формирования постиндустриальной экономики предполагает развитие новой социальной структуры общества, в котором основой для социального роста служат интеллектуальные способности индивида, его знания. Уникальность каждого становится ключевой ценностью государства, основой его развития. А соответственно, происхо-

дит трансформация и производственных отношений, и отношений собственности. В данном контексте постиндустриальная экономика проявляется не просто в информатизации всех сфер жизнедеятельности социума, но и в повышении значимости личностных факторов развития общества наряду с усилением роли различных форм интегрированных структур. Для постиндустриальной экономики свойственно формирование новой системы экономических отношений, соответствующее глубинным изменениям социально-экономической системы общества. Меняются сущностные характеристики доминирующих в обществе благ: изменяется сама физическая форма блага - оно становится нематериальным, а также экономическая форма самого блага - оно становится нетоварным, т. е. общественные отношения по поводу создания, распределения и использования информационных продуктов не опосредуются товарным обменом с использованием денег<sup>1</sup>.

В период становления рыночной экономики доминирующей формой реализации личных экономических интересов выступают, прежде всего, денежные доходы в различных формах, а основным способом реализации личных экономических интересов служит экономическая деятельность, осуществляемая на принципах возмездности и эквивалентности. На данном этапе происходит усложнение структуры личных экономических интересов, обусловленное социальным обособлением и дифференциацией личных интересов индивидов. Общественное разделение труда, его специализация и кооперация формируют основы для социальной структуры общества, фундамент иерархии которой



**Рис. 1. Структура личных экономических интересов индивида в условиях индустриальной экономики**

определяет степень реализации материальных экономических интересов индивидов. Именно материальный экономический интерес в условиях индустриальной экономики и выступает как доминанта в системе личных экономических интересов, когда интерес индивида как собственника приобретает главенствующий статус (рис. 1).

На этапе формирования постиндустриального общества происходят кардинальные изменения в развитии глобальной экономики, проявлением которых служит трансформация всей системы экономических и социальных связей в обществе. Для данного периода характерно обобществление производства, усиление роли факторов научно-технического прогресса и инновационных разработок. Системообразующим видом человеческой деятельности становится не просто механистический труд, а интеллектуальная, творческая деятельность, связанная с использованием высоких наукоемких технологий, растет уровень требований к знаниям и умениям работника, к его интеллектуальным способностям.

В условиях постиндустриальной экономики личные экономические интересы приобретают доминирующее значение. В связи с тем что информатизация становится ключевым ресурсом экономики, а процесс расширенного воспроизводства знаний определяется преимущественно интеллектуальными способностями индивида, личная собственность приобретает доминирующее значение, а процесс генерации новых знаний выходит за рамки непосредственно производственного процесса. Экономические отношения социума развиваются в соответствии с тенденциями индивидуализации, обусловленными неотделимостью знания от его носителя. Происходит частичное изменение содержания и сущности экономических отношений собственности, обусловленное объективными факторами развития общества. Наряду с сохранением традиционных отношений и форм собственности возникает и новое содержание экономических отношений собственности: если раньше это были экономические отношения между субъектами по поводу объекта собственности, то в современных условиях усложнение технологий и необходимость их перманентной и все более ускоряющейся модернизации приводит к тому, что объект выступает вещественной или виртуальной формой выражения прав собственности, ценность которой определяется не только содержанием объекта, но в значи-

тельной степени возможностью доступа к использованию интеллектуальных способностей и умений субъекта-творца в течение определенного периода, что фактически приводит к усложнению отношений собственности и их частичной виртуализации.

В условиях постиндустриального общества личные экономические интересы освобождаются от необходимости постоянного поиска средств существования для удовлетворения насущных потребностей, что обеспечивает возможность для интеллектуального и творческого саморазвития личности. Базисом формирующейся структуры личных экономических интересов становится внедрение в общественное воспроизводство новых видов ресурсов - знаний и информации. Однако знания не могут быть получены по наследству, они являются результатом индивидуального труда, зависят от индивидуальных способностей человека и от внешних условий, связанных с доступностью знаний. Кроме того, если эффективность нетворческого труда зависит от стараний человека, его желания повысить продуктивность своего труда, его стремления к самосовершенствованию, то эффективность креативной деятельности зависит не только от желания и усилий человека, но и от его умственных способностей, уровня образования, культуры и т.д.

Как следствие, высокий уровень самостоятельности, пространственной мобильности, наличие способности к осуществлению независимой деятельности определяют характер реализации личных экономических интересов индиви-



**Рис. 2. Структура личных экономических интересов индивида в условиях постиндустриальной экономики**

дов, сущность трансформации их иерархической структуры: во-первых, сама креативная деятельность становится актуальной потребностью; во-вторых, способность к ее удовлетворению выступает гарантом достижения определенного уровня потребления, формирует статус индивида в хозяйственной системе (рис. 2).

Изменение иерархии в структуре личных экономических интересов, выведение на первый план интересов в самореализации, в самовыражении посредством осуществления креативной деятельности, предопределяет усиление социальных функций государства, его ответственности за сохранение и воспроизводство интеллектуального капитала. Создание условий для развития творческого потенциала человека, его интеллектуальных способностей служит базовым условием экономического развития современного общества: "Смысл и главная цель экономического и общественного развития состоят не в ускорении темпов развития рыночной экономики, а в обеспечении возможностей каждому человеку реализовать свой потенциал и естественные устремления вести здоровую, полноценную, творческую, активную жизнь. Каждый человек представляет собой творческую личность, которая рассматривается не только как важнейший фактор политики и социального развития, но и их главный приоритет и активный участник"<sup>2</sup>.

Трансформация структуры личных экономических интересов идет по пути усиления значимости интересов в получении образования, в развитии личности и реализации творческих способностей. Интеллектуальные способности и уровень образования индивидов все в большей мере определяют социальный статус субъекта и уровень его доходов. "Если в предыдущем столетии господствующими фигурами были предприниматели, бизнесмены и промышленные руководители, то "новыми людьми" оказываются ученые, математики, экономисты и создатели новой интеллектуальной технологии"<sup>3</sup>.

Интеллектуальный (креативный) капитал, выступающий в качестве ключевого ресурса развития постиндустриальной экономики, определяет высокий экономический статус субъекта, однако отсутствие социальных атрибутов (прежде всего образования) приводит к закреплению субъекта в страте "низкого" уровня. Таким образом, социальная составляющая становится неотъемлемой важной частью долгосрочного эко-

номического развития и экономического роста<sup>4</sup>. Фактически государство вынуждено вести конкурентную борьбу за сохранение интеллектуального капитала посредством создания наиболее благоприятных условий для всего общества, в том числе: высокого уровня и качества жизни, равенства возможностей в получении образования, высокой степени безопасности.

В соответствии с вышесказанным можно сделать вывод о том, что в условиях становления постиндустриальной экономики происходит не просто изменение системы социально-экономических отношений общества, но и содержательная трансформация структуры личных экономических интересов, обусловленная стремлением индивидов к реализации и развитию собственных способностей в условиях экономики знаний, интенсивного научно-технического прогресса, усиления роли инновационной активности. Появление новых сфер, отраслей, видов производства, рост образования и квалификации расширили возможности формирования и реализации личных экономических интересов. Проявлением данных изменений служат:

- приоритет нематериальных благ в структуре потребностей индивида;
- ключевая роль нематериальных экономических интересов, связанных с потребностями в самовыражении и самореализации;

- усиление зависимости возможностей по реализации статусных экономических интересов от интеллектуальных возможностей индивида;

- проявление устойчивой связи между реализацией материальных и статусных экономических интересов и уровнем образования.

Таким образом, усиление роли интеллектуального капитала, определяющего характер экономических отношений личности по поводу реализации его потребностей на основе использования интеллектуальных способностей, в процессе которых изменение социально-экономического статуса может выступать опосредованным результатом этой деятельности, приводит к изменению иерархии экономических интересов в рамках системы личных экономических интересов в соответствии с изменяющимися социально-экономическими условиями, что, в свою очередь, ведет к изменению приоритетов и механизмов реализации личных экономических интересов.

---

<sup>1</sup> *Иноземцев В.Л.* Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. М., 2000.

<sup>2</sup> Доклад о развитии человеческого потенциала в Российской Федерации за 1999 год. М., 1999.

<sup>3</sup> *Белл Д.* Грядущее индустриальное общество. М., 1999.

<sup>4</sup> *Перепелкин В.А.* Экономический рост как предпосылка экономического развития // Вестн. СамГУ. 2007. № 3 (53). С. 145-146.

*Поступила в редакцию 04.07.2011 г.*