

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРОМЫШЛЕННЫХ КОМПЛЕКСОВ И ВЫБОР НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ ИХ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

© 2011 Л.М. Альбитер

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный архитектурно-строительный университет

E-mail: alm063@mail.ru

Даны рекомендации по оценке экономического потенциала промышленных комплексов и определению направлений развития их производственной инфраструктуры.

Ключевые слова: экономический потенциал, производственная инфраструктура, промышленный комплекс, управление.

Достигнутый экономический потенциал промышленного комплекса можно представить как совокупность основных фондов и величины валовой продукции или валового общественного продукта предприятий в составе комплекса, созданного при фактически достигнутых организационном уровне развития и степени использования объектов производственной инфраструктуры. Перспективный экономический потенциал промышленного комплекса раскрывает максимальную возможность предприятий в составе комплекса, предопределяющую максимально возможный объем производства материальных благ и услуг, которых можно достичь при идеальных условиях производства и оптимальном использовании ресурсов, т.е. отражает экономический уровень развития и степень использования потенциальных возможностей, реализуемых объектами его производственной инфраструктуры¹.

Современный кризис обуславливает предъявление экономикой и других требований - прежде всего быстрой обновляемости продукции при широкой номенклатуре товарного выпуска, меняющегося с учетом конъюнктуры рынка. В данных условиях производственная мощность лишь тогда будет приближаться к оценке величины экономического потенциала промышленного комплекса, когда ее расчет будет вестись без жесткой привязки к выпускаемой продукции и учитывать все инвентарные объекты, составляющие производственную инфраструктуру комплекса. Как правило, это возможно, если объекты производственной инфраструктуры промышленного комплекса способны обеспечить высокий уровень диверсификации производства². Но даже в таком

случае производственная мощность будет представлять лишь примерный ориентир для оценки организационно-экономических характеристик экономического потенциала промышленного комплекса в результативной форме его выражения, так как при этом абсолютно не учтено существенное влияние других составляющих экономического потенциала, имеющих важное значение для обеспечения эффективности функционирования объектов его производственной инфраструктуры.

Следует отметить, что экономический потенциал промышленного комплекса, его формирование и использование в условиях кризиса можно рассматривать как совокупность реализуемых возможностей предприятий в составе комплекса в процессе производства промышленной продукции, а также неиспользованных, но объективно существующих потенциальных возможностей более эффективного использования производственных, природных и научно-технических ресурсов, необходимых для обеспечения экономического роста и развития объектов производственной инфраструктуры комплекса. Отсюда, такую важную организационно-экономическую характеристику экономического потенциала промышленного комплекса, как эффективность использования потенциальных возможностей производственных ресурсов (\mathcal{E}_{no}), можно рассматривать и как показатель максимальной эффективности развития объектов производственной инфраструктуры исследуемого комплекса, который в трудах отечественных экономистов характеризуется максимально возможным выпуском чистой, условно-чистой продукции промышленного комплекса на единицу производственного аппарата (ПА):

$$\mathcal{E}_{не} = \frac{ЧП_n}{ПА_б} = \frac{УЧП_n}{ПА_б},$$

где $ЧП_n$, $УЧП_n$ - максимально возможная величина чистой, условно-чистой продукции, которая может быть произведена при оптимальном использовании объектов производственной инфраструктуры промышленного комплекса;

$ПА_б$ - производственный аппарат в базисном периоде.

Разность между потенциальным ($\mathcal{E}_{не}$) и фактически достигнутым ($\mathcal{E}_ф$) уровнем использования возможностей предприятий в составе промышленного комплекса раскрывает величину неиспользованных резервов производства (P), что видно из формулы:

$$P = \mathcal{E}_{не} - \mathcal{E}_ф.$$

Для выявления резервов производства должны быть взяты на учет как фактически достигнутый уровень использования производственных возможностей, трудовых, материальных и иных ресурсов предприятий в составе промышленного комплекса, так и их потенциальные возможности. Разница между потенциальным и реальным уровнями использования экономического потенциала даст перспективные резервы производства:

$$P_n = \mathcal{E}_n - \mathcal{E}_р.$$

Разница между реальным и фактически достигнутым уровнями использования экономического потенциала промышленного комплекса составляет текущие резервы развития объектов производственной инфраструктуры, подлежащие ежегодному использованию:

$$P_m = \mathcal{E}_р - \mathcal{E}_д.$$

Суммарные общие резервы промышленного производства (P) равны сумме текущих и перспективных резервов:

$$P = P_n + P_m.$$

Степень использования потенциальных возможностей промышленного комплекса как организационно-экономической характеристики его экономического потенциала с точки зрения проявления условий развития объектов производственной инфраструктуры комплекса ($I_{пром}$) можно определить по формуле

$$I_{пром} = \sum_{n=1}^N \frac{\mathcal{E}_ф}{\mathcal{E}_н} 100\%,$$

где N - число рассматриваемых предприятий в составе промышленного комплекса вне зависимости от отраслевой и ведомственной принадлежности.

Расчет представленных выше организационно-экономических характеристик экономического потенциала промышленного комплекса позволяет определить, за какое время можно ликвидировать разрыв между фактически достигнутым и потенциальными уровнями использования ресурсов и в целом экономического потенциала, определить ежегодные возможности предприятий в составе исследуемого комплекса в ликвидации указанных разрывов, а также требуемые для этого ресурсы, средства и методы их реализации применительно к обеспечению условий развития производственной инфраструктуры комплекса. Это дает возможность разрабатывать приоритетные направления наращивания и освоения экономического потенциала промышленного комплекса в условиях кризиса, используя для данной цели различные комплексные целевые программы развития объектов производственной инфраструктуры³.

Таким образом, использование представленных выше организационно-экономических характеристик экономического потенциала промышленного комплекса в условиях кризиса позволит применительно к обеспечению условий развития объектов производственной инфраструктуры:

- определять потенциальные возможности предприятий в составе промышленного комплекса или вида ресурса промышленного производства, раскрывающие прогрессивные возможности и пути планомерного развития производственной инфраструктуры комплекса быстрыми темпами с высокой эффективностью и качеством работы;

- устанавливать фактический уровень использования экономического потенциала промышленного комплекса на каждый фиксированный период времени и через систему показателей давать объективную обобщающую оценку эффективности развития объектов производственной инфраструктуры комплекса;

- выявлять полную величину неиспользованных резервов производства и на этой основе разрабатывать перспективные направления совершенствования управления, осуществления соответствующих структурных преобразований в структуре объектов производственной инфраструктуры промышленного комплекса;

- разработать и эффективно внедрить организационно-экономический механизм управления производственной инфраструктурой промышленного комплекса.

В аспекте всего сказанного приведем основные критерии развития производственной инфраструктуры с точки зрения рационального решения вопросов формирования, оценки и использования экономического потенциала промышленного комплекса:

1. Процесс развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса должен формироваться по инициативе и с участием региональных органов власти и управления, поскольку субъект и объект управления относятся к одному - мезоэкономическому - уровню хозяйственной иерархии. Региональные органы исполнительной власти в лице соответствующих подразделений являются при этом направляющим, координирующим центром в процессе обеспечения условий развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса с точки зрения регулирования условий и возможностей формирования, оценки и использования его экономического потенциала.

2. Процесс развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса должен исходить из общих целей и программы повышения эффективности экономики комплекса, формироваться и функционировать в соответствии с поставленными целями и задачами повышения эффективности формирования и использования экономического потенциала исследуемого комплекса на основе специально разработанной программы, включающей систему мер с установленными сроками выполнения, источниками финансирования и ответственными лицами⁴.

3. Процесс развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса должен отвечать принципу комплексности воздействия на управляемый объект. С одной стороны, это означает, что функционирование системы управления промышленным комплексом должно оказывать влияние на деятельность всех видов хозяйствующих субъектов независимо от формы собственности, отраслевой принадлежности и др. С другой стороны, развитие производственной инфраструктуры промышленного комплекса должно предусматривать применение экономических, административных и других методов воздействия на интенсивность товарных и финансовых пото-

ков, создаваемых предприятиями исследуемого комплекса при формировании и использовании его экономического потенциала⁵.

4. В процессе развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса должны быть реализованы мотивационные принципы для привлечения хозяйствующих субъектов к активному участию в повышении своего экономического потенциала и экономического потенциала исследуемого комплекса в целом. Все меры, предлагаемые в процессе развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса, необходимо анализировать на предмет соответствия интересам реальных и потенциальных предприятий промышленного комплекса, их возможностям в области формирования и эффективного использования экономического потенциала⁶.

Соблюдение указанных требований позволит оптимизировать процесс взаимодействия предприятий промышленного комплекса с органами регионального управления по вопросам обеспечения необходимой динамики формирования и использования экономического потенциала через оптимальное регулирование всей системы входящих и исходящих товарных и финансовых потоков, созданных при непосредственном участии объектов производственной инфраструктуры комплекса.

В аспекте всего сказанного применительно к современным условиям формирования и использования экономического потенциала промышленного комплекса покажем два наиболее реальных альтернативных варианта развития их производственной инфраструктуры: инерционный и инновационный.

Инерционный вариант развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса в сложившихся условиях формирования и использования его экономического потенциала предусматривает закрепление сложившейся динамики капитальных вложений с сохранением существующих тенденций в инвестиционной сфере и не предполагает реализации значительного числа новых масштабных проектов в области создания и модернизации объектов производственной инфраструктуры комплекса. Улучшение инвестиционного климата будет носить постепенный, эволюционный характер, предусматривающий осуществление действующими предприятиями в составе промышленного комплекса программ по модернизации и реконструкции действующих производств и обновлению основных

фондов для обеспечения позитивного характера влияния производственной инфраструктуры на рост экономического потенциала. Согласно данному варианту развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса основные объемы капитальных вложений будут осуществляться в тех промышленных комплексах, которые в настоящее время оказывают определяющее воздействие на развитие экономики и составляют базу экономического роста.

Инновационный вариант развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса должен базироваться на интенсивных структурных сдвигах в пользу высокотехнологичного производства и предполагать более значительные объемы капитальных вложений и более высокие темпы роста по сравнению с инерционным направлением развития. Инновационный вариант развития производственной инфраструктуры ориентирован на реализацию портфеля проектов общенационального и стратегического значения и реализацию национальных проектов в сфере создания новых высокотехнологичных объектов производственной инфраструктуры и предусматривает активное участие федерального и областного бюджетов в их финансировании. В свою очередь, использование механизмов государственно-частного партнерства приведет также к росту инвестиций из внебюджетных источников. В связи с этим будет осуществляться переход к более прогрессивной модели финансирования процесса развития производственной инфраструктуры промышленного комплекса, основанной на привлечении кредитных ресурсов и ресурсов проектного финансирования.

Реализация инновационного варианта развития производственной инфраструктуры при сло-

жившихся тенденциях формирования и использования экономического потенциала промышленного комплекса должна обязательно предусматривать увеличение объемов инвестиций в инновационно-внедренческие объекты производственной инфраструктуры и обеспечение их необходимыми финансовыми, производственными, научно-экспериментальными, трудовыми, материальными и другими ресурсами.

Таким образом, реализация инновационного варианта развития производственной инфраструктуры при сложившихся тенденциях формирования и использования экономического потенциала промышленного комплекса должна привести к усилению роли малого бизнеса и предпринимательства в области создания объектов производственной инфраструктуры комплекса, что опять же положительно скажется как на повышении конкурентоспособности промышленного комплекса, так и на долгосрочном повышении уровня его экономического потенциала.

¹ Калининкова И.О. Управление социально-экономическим потенциалом региона. СПб., 2009. С. 91.

² Регион: ресурсы местного самоуправления: спецкурс. Вып. восьмой / под ред. Ю.П. Алексеева, Б.Б. Шпилева. М., 1999. С. 113.

³ Астапов К. Выбор стратегии развития народного хозяйства // Экономист. 2001. № 2. С. 22.

⁴ Региональная экономика: учебник / под ред. В.И. Видяпина, М.В. Степанова. М., 2006. С. 246.

⁵ Андреев А.В., Борисова Л.М. Основы региональной экономики. М., 2007. С. 54.

⁶ Гордеев О.И. Теоретические и прикладные аспекты укрепления экономического потенциала развития промышленности в условиях современной рыночной экономики // Региональные проблемы преобразования экономики. 2004. № 1. С. 21.

Поступила в редакцию 03.02.2011 г.